

**Prawo zobowiązań –
umowy nienazwane.
System Prawa
Prywatnego. Tom 9**
Wydanie 3.

Spis treści

Przedmowa	V
Wykaz skrótów	XIII
Rozdział I. Pojęcie umowy nienazwanej	1
§ 1. Uwaga wstępna	1
§ 2. Zasada wolności (swobody) umów jako podstawa normatywna do konstruowania umów nienazwanych	3
§ 3. Umowy nazwane – przesłanki wyodrębnienia	6
§ 4. Umowy nienazwane – istota wyodrębnienia w teorii i w praktyce; cechy, przesłanki i rodzaje	11
I. Wyodrębnienie umów nienazwanych	11
II. Przesłanki umów nienazwanych	14
III. Przykład ewolucji dawniej nienazwanej umowy leasingu w umowę kodeksową	18
IV. Cechy umów nienazwanych	20
V. Wnioski. Rodzaje umów nienazwanych	21
Rozdział II. Umowy w obrocie rzeczami (w obrocie towarowym)	25
§ 5. Pozakodeksowe umowy sprzedaży (szczególne umowy sprzedaży)	27
I. Uwagi ogólne	27
II. Sprzedaż odręczna, sprzedaż akwizycyjna przez domokrążcę (poza lokalem przedsiębiorstwa)	32
III. Sprzedaż według katalogu, na zamówienie, z przesłaniem na miejsce (wysyłkowa, na odległość)	56
IV. Sprzedaż z zastrzeżeniem losowania nagród	77
V. Sprzedaż specyfikacyjna, według indywidualnych cech zamawianego towaru	84
VI. Sprzedaż z rabatem (przecena, premia)	87
VII. Sprzedaż na przedpłaty	93
VIII. Sprzedaż piramidalna	95
IX. Sprzedaż w systemie argentyńskim (konsorcyjnym)	104
§ 6. Umowy kompensacyjne	116
I. Ogólna charakterystyka transakcji kompensacyjnych	116
II. Zawarcie i treść umów kompensacyjnych	126
III. Charakter prawny umów kompensacyjnych	131
Rozdział III. Umowy w pośrednictwie handlowym	143
§ 7. Umowa zlecenia maklerskiego	148
I. Istota i charakter prawny umowy zlecenia maklerskiego	148
II. Stosunki między domem maklerskim a inwestorem	170
III. Odpowiedzialność domu maklerskiego	183
IV. Zakończenie umowy	184
V. Czy regulować umowę zlecenia maklerskiego?	185
§ 8. Umowa akwizycyjna	185
I. Uwagi wstępne	185
II. Charakterystyka umowy akwizycyjnej	190

III. Zawarcie i forma umowy akwizycyjnej	200
IV. Treść umowy akwizycyjnej	202
V. Zakończenie umowy akwizycyjnej	210
VI. Przedawnienie i zabezpieczenie roszczeń z umowy akwizycyjnej	214
§ 9. Umowa dystrybucyjna	214
I. Uwagi wstępne	214
II. Ogólna charakterystyka umowy dystrybucyjnej i jej rodzajów	226
III. Umowa dystrybucyjna a umowy zbliżone	240
IV. Strony umowy dystrybucyjnej	248
V. Przedmiot umowy dystrybucyjnej	249
VI. Zawarcie i forma umowy dystrybucyjnej	251
VII. Treść umowy dystrybucyjnej	253
VIII. Zakończenie umowy dystrybucyjnej	273
IX. Przedawnienie i zabezpieczenie roszczeń z umowy dystrybucyjnej	283
X. Umowy dystrybucyjne a ochrona konkurencji w UE	284
§ 10. Umowa faktoringu	297
I. Uwagi wstępne	297
II. Ogólna charakterystyka umowy faktoringu	319
III. Strony umowy faktoringu	332
IV. Zawarcie i forma umowy faktoringu	335
V. Przedmiot umowy faktoringu	338
VI. Treść umowy faktoringu	344
VII. Zakończenie umowy faktoringu	353
VIII. Przedawnienie i zabezpieczenie roszczeń z umowy faktoringu	356
IX. Konwencja ottawska z 1988 r. o faktoringu międzynarodowym	357
§ 11. Umowa forfaitingu	367
I. Uwagi ogólne	367
II. Elementy istotne oraz funkcje forfaitingu	368
III. Charakter prawny forfaitingu	370
§ 12. Umowy powiernicze	374
I. Historyczny rozwój, pojęcie i rodzaje powiernictwa	374
II. Elementy prawnorzeczowe i zobowiązaniowe powiernictwa	379
III. Powiernictwo a instytucje wykazujące podobne cechy	381
IV. Przewłaszczenie na zabezpieczenie	383
V. Przelew na zabezpieczenie	392
VI. Zarząd powierniczy	393
VII. Powierniczy rachunek bankowy	397
VIII. Inne czynności powiernicze	398
IX. Ochrona uprawnionego ze stosunku powierniczego	399
X. Czynności powiernicze <i>de lege ferenda</i>	402
Rozdział IV. Umowy o świadczenie usług	405
§ 13. Umowy o świadczenie usług medycznych	407
I. Uwagi ogólne – rodzaje umów o świadczenie usług medycznych	407
II. Umowy o usługi medyczne	409
III. Umowy o udzielanie świadczeń zdrowotnych zawierane między NFZ a świadczeniodawcami	430
§ 14. Umowy związane z obrotem pieniężnym	464
I. Umowa lombardowa	464
II. Umowa sponsorska	473
§ 15. Umowa outsourcingu	480
I. Uwagi wprowadzające	480
II. Umowna konstrukcja outsourcingu	485
III. Outsourcing bankowy	487

§ 16. Umowy internetowe	494
I. Umowy elektroniczne – próba definicji	494
II. Umowy z dostawcami usług internetowych	506
III. Umowa o pozycjonowanie strony internetowej	518
Rozdział V. Umowy nienazwane w działalności energetycznej	529
§ 17. Umowy nienazwane w działalności energetycznej	531
I. Wprowadzenie do problematyki umów nienazwanych w prawie energetycznym	531
II. Umowa kompleksowa	544
III. Umowa magazynowania paliw gazowych	552
IV. Umowa o świadczenie usług skraplania (regazyfikacji) gazu ziemnego	561
V. Umowy pomocnicze	566
Rozdział VI. Umowy nienazwane w działalności transportowej	577
§ 18. Umowa czarteru	578
I. Wprowadzenie	578
II. Zakres regulacji normatywnej	579
III. Geneza i uzasadnienie gospodarcze	581
IV. Pojęcie i charakter prawny	585
V. Strony umowy	589
VI. Natura (właściwości) stosunku czarteru	592
VII. Prawa i obowiązki stron	595
VIII. Odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy	602
§ 19. Umowa przewozu multimodalnego	608
I. Pojęcie i przesłanki rozwoju transportu multimodalnego	608
II. Natura (właściwości) stosunku zobowiązaniowego wynikającego z zawarcia tej umowy	610
§ 20. Umowy pomocnicze	613
I. Wprowadzenie	613
II. Umowy o dostępie i korzystaniu z węzłów i tras komunikacyjnych oraz o usługi pilotażowe	614
III. Umowa o wykonanie czynności ładunkowych	620
IV. Szczególne umowy w transporcie kolejowym	621
Rozdział VII. Umowy związane z obrotem papierami wartościowymi na rynku kapitałowym	623
§ 21. Założenia metodologiczne klasyfikacji umów jako nienazwanych ..	629
I. Uwagi na temat pojęcia umowy nazwanej i nienazwanej	629
§ 22. Umowa o oferowanie publiczne papierów wartościowych	643
I. Pojęcie	643
II. Sporządzenie prospektu emisyjnego i jego zatwierdzenie przez KNF – zagadnienia wybrane	644
III. Marketing bezpośredni oferty publicznej obejmujący proces bookbuildingu (budowanie książki popytu)	649
IV. Dystrybucja oferty publicznej (organizacja procesu sprzedaży)	650
V. Charakter prawny	650
VI. Forma umowy	652
§ 23. Umowa gwarancji zamknięcia oferty publicznej (umowa o subemisję)	653
I. Cel gospodarczy	653
II. Nazwa ustawowa a nazwa empiryczna	658
III. Umowa o subemisję inwestycyjną	660

IV. Umowa o subemisję usługową	670
V. Umowy pokrewne do umów o subemisję – wzmianka	677
§ 24. Umowa o sponsorowaną emisję kwitów depozytowych	677
I. Pojęcie kwitu depozytowego	677
II. Charakter prawny kwitu depozytowego w prawie polskim	678
III. Rodzaje emisji kwitów depozytowych	681
IV. Funkcje kwitów depozytowych	685
§ 25. Umowy dotyczące instrumentów pochodnych od papierów wartościowych	686
I. Pojęcie instrumentu pochodnego – uwagi ogólne	686
II. Kontrakt opcyjny	689
III. Kontrakt terminowy	707
§ 26. Wnioski co do przeniesienia badanych umów do kategorii umów nazwanych	710
§ 27. Bankowe umowy nienazwane w polskiej praktyce bankowej	715
I. Uwagi wstępne	715
II. Umowa zlecenia udzielenia kredytu bankowego	716
III. Umowa kaucji bankowej	731
IV. Umowa bankowego konsorcjum kredytowego	746
V. Bankowa umowa przewłaszczenia ruchomości na zabezpieczenie	764
VI. Bankowa umowa przewłaszczenia nieruchomości na zabezpieczenie	780
VII. Umowa sejfów bankowych	788
§ 28. Umowa sekurytyzacyjna	798
I. Uwagi wstępne	798
II. Modele sekurytyzacji	801
III. Umowy zawierane w toku procesu sekurytyzacji	804
IV. Strony umowy sekurytyzacyjnej	805
V. Umowa sekurytyzacyjna w prawie polskim	807
VI. Sekurytyzacja w rozporządzeniu Nr 2017/2402	814
§ 29. Umowy terminowe i umowy swapowe w polskiej praktyce bankowej	819
I. „Bankowe terminowe operacje finansowe” w prawie polskim	819
II. Umowy terminowe i umowy swapowe jako tzw. instrumenty finansowe	821
III. Bankowe umowy terminowe i swapowe jako tzw. instrumenty pochodne	822
IV. Wzorce umowne w zakresie umów terminowych i umów swapowych	824
V. Ogólne cechy jurystyczne umowy terminowej	829
VI. Umowy terminowe typu <i>forward</i>	832
VII. Umowy terminowe typu FRA	834
VIII. Walutowe umowy terminowe	836
IX. Bankowe umowy swapowe	837
§ 30. Umowa o doradztwo inwestycyjne	845
I. Uwagi wprowadzające	845
II. Doradztwo inwestycyjne	852
III. Umowa o doradztwo inwestycyjne	863
IV. Doradztwo zależne i niezależne	869
V. Świadczenie doradztwa inwestycyjnego bez wcześniejszego zawarcia umowy o doradztwo inwestycyjne	869
VI. Świadczenie usług doradztwa inwestycyjnego przez podmioty nieposiadające zezwolenia	873

VII. Odpowiedzialność firmy inwestycyjnej za wyrządzenie klientowi szkody w związku z wykonywaniem usługi doradztwa finansowego ..	873
Rozdział VIII. Ubezpieczenia gospodarcze	877
§ 31. Umowa reasekuracji	880
I. Umowa reasekuracji jako umowa nienazwana w ubezpieczeniach	880
II. Geneza reasekuracji	881
III. Funkcje umowy reasekuracji	882
IV. Zakres stosowania przepisów KC o umowie ubezpieczenia do reasekuracji	883
V. Pojęcie reasekuracji	885
VI. Cechy umowy reasekuracji	886
VII. Treść umowy reasekuracji	890
VIII. Rodzaje reasekuracji	894
IX. Zawarcie umowy reasekuracji. Forma umowy	899
X. Zakończenie stosunku prawnego reasekuracji	899
XI. Umowy zbliżone do reasekuracji	899
§ 32. Umowa brokerska	901
I. Geneza pośrednictwa ubezpieczeniowego	901
II. Pojęcie pośrednictwa ubezpieczeniowego oraz dystrybucji ubezpieczeń	904
III. Rodzaje pośrednictwa ubezpieczeniowego	910
IV. Działalność brokerska	913
V. Umowa brokerska	919
VI. Definicja umowy brokerskiej oraz jej charakter prawny	927
VII. Treść umowy brokerskiej	933
VIII. Prawa i obowiązki stron umowy brokerskiej	937
IX. Sytuacja prawna brokera w relacjach z ubezpieczycielem	956
X. Prowizja brokerska (kurtaż)	957
XI. Odpowiedzialność z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy brokerskiej	970
Rozdział IX. Prawa na dobrach niematerialnych i własność przemysłowa	977
§ 33. Umowa franchisingu	979
I. Uwagi wstępne	979
II. Franchising jako zjawisko ekonomiczne	979
III. Regulacja prawna umowy franchisingu	985
IV. Treść umowy franchisingu wykształcona w praktyce (typ empiryczny)	989
V. Kwalifikacja prawna umowy franchisingu	998
§ 34. Umowa know-how	1006
I. Przedmiot i zakres rozważań	1006
II. <i>Know-how</i> jako przedmiot umowy	1007
III. Stosunek zobowiązaniowy wynikający z umowy <i>know-how</i>	1012
IV. Umowa <i>know-how</i> jako umowa nienazwana	1015
§ 35. Umowa o udostępnienie tajemnicy przedsiębiorstwa	1017
I. Tajemnica przedsiębiorstwa jako przedmiot umowy	1017
II. Umowa o udostępnienie tajemnicy przedsiębiorstwa jako umowa nienazwana	1021
§ 36. Umowa consultingu	1023
I. Uwagi ogólne	1023
II. Pojęcie i charakter prawny umowy consultingu	1024
III. Prawa i obowiązki stron umowy	1030

Rozdział X. Umowy strukturalne i organizacyjne w gospodarce	1037
§ 37. Umowy dotyczące przedsiębiorstwa	1041
I. Umowa o zbycie przedsiębiorstwa	1041
II. Oddanie przedsiębiorstwa do odpłatnego korzystania	1107
III. Umowa o przekazywanie zysku	1123
IV. Umowa w sprawie <i>due diligence</i> przedsiębiorstwa	1131
V. Umowa o zarządzanie przedsiębiorstwem (kontrakt menedżerski) ...	1139
§ 38. Umowy o wspólne przedsięwzięcie (<i>joint venture</i>)	1147
I. Typologia umów o wspólne przedsięwzięcie	1147
II. Umowa <i>joint venture</i> – porozumienie wspólników (akcjonariuszy) ...	1160
III. Umowa konsorcjum	1189
IV. Umowa poolu	1201
§ 39. Umowy koncernowe – problem regulacji art. 7 KSH	1207
I. Uwagi ogólne	1207
II. Umowy koncernowe a ład korporacyjny i majątkowy spółek kapitałowych	1215
III. Umowy koncernowe a instrumenty ochrony zagrożonych interesów ..	1220
§ 40. Umowa o współpracę gospodarczą	1226
I. Przedmiot i zakres rozważań	1226
II. Kooperacja jako zjawisko ekonomiczne i prawne	1227
III. Konstrukcja stosunku kooperacyjnego	1230
IV. Charakter prawny umowy rodzącej stosunek kooperacyjny	1236
§ 41. Umowy założycielskie	1242
I. Uwagi wstępne	1242
II. Umowa spółki jako umowa założycielska	1244
III. Umowy założycielskie spółdzielni i stowarzyszenia oraz fundacji ...	1250
IV. Ogólna charakterystyka umów założycielskich	1255
Indeks rzeczowy	1257

[Przejdź do księgarni →](#)