

Prawne instrumenty zarządzania zgrupowaniem spółek kapitałowych

Dowiedz się więcej na www.ksiegarnia.beck.pl

Spis treści

Wykaz skrótów	XIII
Literatura	XXXIII
Orzecznictwo	LXI
Wstęp	LXVII
Rozdział I. Zagadnienia wprowadzające	1
§ 1. Zagadnienia pojęciowe	1
I. Wprowadzenie	1
II. Delimitacja pojęcia „zgrupowanie spółek”	2
III. Delimitacja pojęcia „prawne instrumenty zarządzania”	11
IV. Wnioski	12
§ 2. Cel tworzenia grup spółek w obrocie gospodarczym	13
§ 3. Regulowanie fenomenu grupy spółek w prawie spółek	17
I. Wprowadzenie	17
II. Prawo grup spółek <i>sensu largo</i> i <i>sensu stricto</i>	18
III. Aspekt organizacyjny i aspekt ochronny a regulacja prawa grup spółek	20
1. Wprowadzenie	20
2. Koncepcja prawa grup spółek jako instrumentu ochronnego	22
3. Koncepcja prawa grup spółek jako <i>enabling law</i>	25
4. Prawo grup spółek jako instrument równoważenia sprzecznych interesów	27
5. Optymalny model regulacyjny dla prawa grup spółek	29
Rozdział II. Koncepcja interesu zgrupowania spółek – dopuszczalność i ogólne zasady stosowania	31
§ 1. Wprowadzenie	31
§ 2. Wykładnia pojęcia interesu spółki handlowej	33
I. Zagadnienia ogólne	33
II. Interes spółki jako pojęcie autonomiczne lub akcesoryjne wobec interesów współników albo akcjonariuszy	35
III. Podmioty kształtujące interes spółki	42
1. Koncepcja uwzględniania w interesie spółki dobra jej interesariuszy	42

2. Interes spółki jako wypadkowa interesów wspólników albo akcjonariuszy	47
IV. Wnioski dla prawa grup spółek	56
§ 3. Treść koncepcji interesu zgrupowania spółek <i>de lege lata</i>	60
I. Relacja interesu zgrupowania spółek do interesu spółki	60
1. Wprowadzenie	60
2. Interes zgrupowania spółek jako kategoria odrębna od interesu spółki	63
3. Interes zgrupowania spółek jako wspólnota interesów spółek wchodzących w skład grupy	71
4. Interes zgrupowania spółek jako element interesu spółki ..	75
5. Wnioski	83
II. Przesłanki powołania się na działanie w interesie grupy spółek	84
1. Wprowadzenie	84
2. Zakres podmiotowy	84
3. Charakter interesu grupy spółek	87
4. Kompensacja szkody w majątku spółki i innego rodzaju uszczerbków poniesionych przez spółkę	91
5. Zintegrowana struktura grupy spółek	104
6. Wspólna strategia zgrupowania spółek	111
7. Podstawa w umowie albo statucie spółki	117
8. Test działania w interesie grupy spółek	122
§ 4. Interes zgrupowania spółek w projektach zmiany Kodeksu spółek handlowych	126
I. Wprowadzenie	126
II. Interes grupy spółek w Projekcie KKPC	127
III. Interes zgrupowania spółek w Projekcie MG	135
Rozdział III. Stosowanie koncepcji interesu zgrupowania spółek w odniesieniu do wybranych mechanizmów prawa spółek	141
§ 1. Wprowadzenie	141
§ 2. Zasady odpowiedzialności członków zarządu i rady nadzorczej za szkodę wyrządzoną w majątku spółki wchodzącej w skład grupy	142
I. Wprowadzenie	142
II. Odpowiedzialność cywilna	143
III. Odpowiedzialność karna	152
§ 3. Regulacja konfliktu interesów funkcjonariuszy spółek wchodzących w skład grupy	157
I. Wprowadzenie	157

II. Obowiązek ujawnienia konfliktu interesów i wstrzymania się od rozstrzygania sprawy	160
III. Zakaz zajmowania się interesami konkurencyjnymi	165
§ 4. Przesłanki uchylania uchwał zgromadzeń spółek wchodzących w skład zgrupowań	171
§ 5. Zasady ochrony majątku spółki stosowane w transakcjach wewnątrzgrupowych	178
I. Wprowadzenie	178
II. Nakaz ekwiwalentności świadczeń w transakcjach wewnątrzgrupowych	183
III. Obowiązki związane z transakcjami spółek giełdowych z podmiotami powiązanymi	196
IV. Zakaz wypłat z majątku spółki potrzebnego do pełnego pokrycia kapitału zakładowego	200
§ 6. Reguły uzyskiwania dostępu do informacji o spółce przez jej wspólnika albo akcjonariusza	204
I. Wprowadzenie	204
II. Zasady dostępu do informacji o spółce na podstawie ogólnych zasad prawa spółek	205
III. Zasady dostępu do informacji o spółce, której akcje dopuszczone są do obrotu zorganizowanego	209
§ 7. Wybrane instytucje prawa publicznego związane z prawem spółek – wzmianka	213
I. Wprowadzenie	213
II. Zakaz stosowania przez banki warunków preferencyjnych w transakcjach z podmiotami powiązanymi	214
III. Udzielanie poręczeń lub gwarancji przez spółki Skarbu Państwa	216
IV. Zasady kierowania się strategią Grupy PFR przez instytucje rozwoju	217
Rozdział IV. Wydawanie poleceń i przekazywanie zysku w zgrupowaniach spółek	223
§ 1. Wprowadzenie	223
§ 2. Wiążące polecenia i przekazywanie zysku umocowane w stosunku spółki	225
I. Wydawanie wiążących poleceń na podstawie umów o charakterze organizacyjnym	225
1. Natura prawna wydawania wiążących poleceń i przekazywania zysku na podstawie umów o charakterze organizacyjnym	225

2. Dopuszczalność wydawania wiążących poleceń i przekazywania zysku na podstawie umów, o których mowa w art. 7 KSH	242
3. Dopuszczalność wydawania wiążących poleceń i przekazywania zysku na podstawie sektorowych umów organizacyjnych	259
4. Wnioski	266
II. Wydawanie wiążących poleceń w sytuacji dominacji faktycznej	267
1. Natura prawna wiążących poleceń wydawanych w sytuacji dominacji faktycznej	267
2. Dopuszczalność wydawania wiążących poleceń zarządowi w spółce akcyjnej	283
3. Dopuszczalność wydawania wiążących poleceń zarządowi w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością	291
4. Dopuszczalność wydawania wiążących poleceń w sytuacji dominacji faktycznej na podstawie regulacji sektorowych .	304
5. Wiążące polecenia wydawane w sytuacji dominacji faktycznej w Projekcie KKPC i Projekcie MG	309
6. Wnioski	314
§ 3. Wydawanie poleceń i przekazywanie zysku na podstawie umowy o charakterze zobowiązaniowym	315
I. Koncepcja obligacyjnego charakteru umów, o których mowa w art. 7 KSH	315
II. Dopuszczalność wydawania poleceń na podstawie umów o charakterze zobowiązaniowym	323
III. Dopuszczalność przekazywania zysku na podstawie umów o charakterze zobowiązaniowym	331
IV. Wnioski	332
§ 4. Wydawanie poleceń o charakterze nieformalnym	333
Rozdział V. Instrumenty tworzenia zintegrowanych struktur zgrupowań spółek	337
§ 1. Wprowadzenie	337
§ 2. Pojęcie instrumentów zapewniających funkcjonowanie systemów organizacyjnych zgrupowań spółek i ich funkcje	340
I. Pojęcie systemów organizacyjnych zgrupowań spółek i instrumentów zapewniających ich funkcjonowanie	340
II. Instrumenty tworzenia zintegrowanych struktur zgrupowań spółek a umowy koncernowe	343
III. Ekonomiczne przyczyny tworzenia przez zgrupowania spółek systemów organizacyjnych	346

IV. Funkcje instrumentów tworzenia zintegrowanych struktur zgrupowań spółek	349
§ 3. Prawne podstawy wdrażania instrumentów zapewniających funkcjonowanie systemów organizacyjnych	350
I. Wprowadzenie	350
II. Źródła sformalizowanej współpracy w ramach zgrupowania spółek	351
1. Postanowienia umów albo statutów uczestników zgrupowania spółek	351
2. Uchwały organów uczestników zgrupowania spółek	362
3. Umowy między uczestnikami zgrupowania spółek	370
III. Nieformalna współpraca funkcjonariuszy uczestników zgrupowania spółek	373
IV. Wnioski	375
§ 4. Przegląd instrumentów zapewnienia trwałego zintegrowanego zarządzania w zgrupowaniach spółek	376
I. Wprowadzenie	376
II. Deklaracja celów zgrupowania spółek	377
III. Formalizacja wpływu podmiotu dominującego na decyzje podejmowane w spółce zależnej	379
IV. Tworzenie „organów” zgrupowania spółek	386
V. Pozyskiwanie informacji o spółkach zależnych przez spółkę dominującą	394
1. Wprowadzenie	394
2. Pozyskiwanie informacji w zgrupowaniu w celu wypełnienia obowiązków ustawowych	395
3. Pozyskiwanie informacji przez spółkę dominującą, której akcje są dopuszczone do obrotu zorganizowanego, w celu wypełniania obowiązków dotyczących informacji poufnych	397
4. Pozyskiwanie informacji przez spółkę dominującą w innych celach związanych z zarządzaniem zgrupowaniem spółek	402
Rozdział VI. Propozycje zmian regulacji instrumentów zarządzania grupami spółek	409
§ 1. Wprowadzenie	409
§ 2. Ogólne założenia regulacji polskiego prawa grup spółek	410
I. Równoważenie interesów w zgrupowaniu jako fundament regulacji prawa grup spółek	410
II. Tryb, miejsce i forma regulacji prawa grup spółek	411

§ 3. Szczegółowe rozwiązania proponowanego modelu aspektu organizacyjnego prawa grup spółek	416
I. Wprowadzenie	416
II. Kodyfikacja koncepcji działania w interesie grupy spółek	418
III. Brak potrzeby wprowadzenia regulacji umów koncernowych do prawa polskiego i uchylenie art. 7 KSH	425
IV. Brak potrzeby wprowadzania regulacji instrumentów zapewniających funkcjonowanie systemów organizacyjnych zgrupowań spółek	427
V. Zmiany w niektórych przepisach ogólnego prawa spółek i prawa rynku kapitałowego	429
1. Wprowadzenie	429
2. Zmiany w kompetencjach organów spółek kapitałowych i odpowiedzialności ich członków	429
3. Zmiany zasad ochrony majątku spółek kapitałowych	432
4. Zmiany w dostępie do informacji o spółkach kapitałowych	433
§ 4. Odrębne mechanizmy ochrony interesów współników i akcjonariuszy mniejszościowych i wierzycieli uczestników grupy – wzmianka	436
§ 5. Zmiany w prawie podatkowym – wzmianka	438
Rozdział VII. Wnioski	441
§ 1. Koncepcja interesu grupy spółek jako centralny element polskiego prawa zgrupowań spółek	441
§ 2. Ograniczona rola prawa wydawania wiążących poleceń i przejęcia zysku jako narzędzi zarządzania grupą spółek	448
§ 3. Funkcja uzupełniająca instrumentów tworzenia zintegrowanych struktur zgrupowań spółek	452
§ 4. Pożądane kierunki dalszego rozwoju polskiego prawa grup spółek .	456
Streszczenie	459
Summary	461
Indeks rzeczowy	463

[Przejdź do księgarni →](#)