

**Światowa Organizacja
Handlu i Unia
Europejska wobec
nowych wyzwań we
współczesnym biznesie
międzynarodowym**

Spis treści

Wstęp	IX
Rozdział 1. W kierunku nowego modelu funkcjonowania Światowej Organizacji Handlu	1
1.1. Wprowadzenie	1
1.2. W kierunku zmian przyszłościowego funkcjonowania Światowej Organizacji Handlu	3
1.3. Ograniczanie neoprotekcyjizmu rolnego Unii Europejskiej	6
1.4. Zmiany systemu płatności bezpośrednich Wspólnej Polityki Rolnej Unii Europejskiej a zobowiązania wobec Światowej Organizacji Handlu	11
1.5. Bezpieczeństwo żywnościowe, doskonalenie łańcucha dostaw żywności, wzrost znaczenia porozumień bilateralnych i wzmocnienie rozwiązań normatywnych	13
1.6. Zwiększanie integralności i przejrzystości instrumentów pochodnych na rynkach towarowych	16
1.7. Zakończenie	18
Rozdział 2. Protekcyjizm regulacyjny w ograniczaniu i zniekształcaniu współczesnego handlu międzynarodowego	21
2.1. Wprowadzenie	21
2.2. Protekcyjizm regulacyjny w handlu międzynarodowym	22
2.3. Współpraca w dziedzinie normalizacji	27
2.4. Porozumienie Światowej Organizacji Handlu w sprawie Technicznych Barier Handlowych oraz Porozumienie Sanitarne i Fitosanitarne	28
2.5. Ochrona środowiska naturalnego w regulacjach Światowej Organizacji Handlu	30
2.6. Nowe podejście do harmonizacji przepisów technicznych oraz do systemu oceny zgodności towarów	32
2.7. W kierunku gruntownej zmiany funkcjonowania przyszłościowego handlu międzynarodowego	37

2.8. Nowa rola G20	39
2.9. Zakończenie	45
Rozdział 3. Spójność ekonomiczna i społeczna w nowej dynamice wzrostu konkurencyjności Unii Europejskiej	47
3.1. Wprowadzenie	47
3.2. Spójność ekonomiczna i społeczna Unii Europejskiej w nowych uwarunkowaniach rozwojowych	48
3.3. Czynniki wzrostu konkurencyjności Unii Europejskiej	49
3.4. Nowy program reform gospodarczych Unii Europejskiej w celu pobudzenia produktywności	54
3.5. Zakończenie	56
Rozdział 4. Unia Europejska wobec bezpieczeństwa ekonomicznego w świetle niestabilności cen surowców na rynku światowym	59
4.1. Wprowadzenie	59
4.2. Wokół przeciwdziałania niestabilności cen surowców	59
4.3. Kierunki realizacji inicjatyw Unii Europejskiej na rzecz bezpieczeństwa surowcowego	62
4.4. Zakończenie	68
Rozdział 5. Interakcje i współpraca w systemie innowacyjnym na różnych poziomach działalności gospodarczej Unii Europejskiej	71
5.1. Wprowadzenie	71
5.2. System innowacyjny a proces innowacyjny	73
5.3. System innowacyjny na poziomie regionu – Unii Europejskiej	77
5.4. Alianse technologiczne, komplementarne i addytywne oraz konsorcja badawczo-rozwojowe	78
5.5. Consulting i wiedzochłonne usługi biznesowe	80
5.6. System innowacyjny a wzrost konkurencyjności	81
5.7. Charakter procesu innowacyjnego a konkurencyjność przedsiębiorstw	91
5.8. Zakończenie	97
Rozdział 6. Globalne uwarunkowania konkurencyjności Unii Europejskiej w XXI wieku	101
6.1. Wprowadzenie	101
6.2. Unia Europejska wobec Stanów Zjednoczonych i Japonii	103
6.3. Potrzeba wzrostu innowacji i deregulacji na rynku pracy Unii Europejskiej	106
6.4. Wspólna Polityka Rolna a konkurencyjność Unii Europejskiej	108
6.5. Wokół wzrostu roli usług w Unii Europejskiej	110
6.6. Wzrost konkurencyjności Brazylii, Rosji, Indii i Chin (BRIC)	112
6.7. Funkcjonowanie Unii Europejskiej w ramach reguł Światowej Organizacji Handlu w XXI wieku	121
6.8. Zakończenie	122

Rozdział 7. Unia Europejska wobec interesów narodowych Federacji Rosyjskiej	123
7.1. Wprowadzenie	123
7.2. Unia Europejska a Federacja Rosyjska	123
7.3. Interesy narodowe Rosji	125
7.4. Polityczne wykorzystywanie surowców energetycznych	129
7.5. Zależności konkurencyjne w sferze energetycznej	134
7.6. Unia Europejska a Rosja w kwestiach energetycznych	137
7.7. Uwarunkowania energetycznych perspektyw konkurencyjnych	143
7.8. Zakończenie	146
Rozdział 8. Unia Europejska wobec Chińskiej Republiki Ludowej w warunkach kryzysu gospodarki światowej i pandemii Covid-19	149
8.1. Wprowadzenie	149
8.2. Dynamiczny rozwój gospodarczy Chińskiej Republiki Ludowej	150
8.3. Polityczno-prawne podstawy stosunków dwustronnych między Unią Europejską i Chinami	154
8.4. Czynniki i instrumenty dwustronnej zagranicznej polityki ekonomicznej	161
8.5. Stosunki handlowo-ekonomiczne Unii Europejskiej z Chinami	163
8.6. Przekształcenia struktury towarowej handlu zagranicznego	169
8.7. Pogłębianie współpracy ekonomicznej	178
8.8. Perspektywy współpracy	180
8.9. Zakończenie	182
Rozdział 9. Stanowisko Unii Europejskiej wobec chińskiej Inicjatywy Jednego Pasa i Jednej Drogi – Nowego Jedwabnego Szlaku	185
9.1. Wprowadzenie	185
9.2. Sytuacja na Morzu Południowochińskim	185
9.3. Interesy chińskie	189
9.4. Gwadar Port – kluczowy punkt Nowego Jedwabnego Szlaku	195
9.5. Kontrowersje wokół Nowego Jedwabnego Szlaku	196
9.6. Nowy Jedwabny Szlak a Polska	199
9.7. Powrót systemu trybutarnego?	203
9.8. Ocena Nowego Jedwabnego Szlaku	204
9.9. Rozwój infrastruktury	205
9.10. Pułapka zadłużenia	206
9.11. Inicjatywa Pasa i Szlaku a ewentualny kryzys zadłużenia na świecie	207
9.12. Opozycja państw Zachodu wobec Nowego Jedwabnego Szlaku	208
9.13. Zakończenie	210
Konkluzje ogólne	211
Summary	227
Bibliografia	231
Indeks rzeczowy	249

[Przejdź do księgarni →](#)



ksiegarnia.beck.pl