

**Metodyka postępowania
obrońcy i pełnomocnika
(adwokata i radcy
prawnego) w sprawach
przestępstw skarbowych
i karuzelowych. Komentarz
praktyczny, orzecznictwo,
wzory pism**

Przejdź do produktu na ksiegarnia.beck.pl

Przedmowa

Książka ta jest zapisem wspólnych doświadczeń przy prowadzeniu spraw karnoskarbowych, gdy musimy brać odpowiedzialność za podejmowane ryzyko każdej kolejnej decyzji procesowej.

Często w naszej praktyce sięgamy do popperowskiej zasady uprawiania analizy stanu faktycznego, gdzie każdą hipotezę weryfikujemy przez jej falsyfikację. Tylko wówczas możemy zachować ostrożność przy formułowaniu konkluzji. Szczególnie, że jako prawnicy działamy na niepewnym gruncie nienajlepszej jakości prawa i budowanego na nim sprzecznego orzecznictwa. To wszystko spowodowało, że na drodze profesjonalnej ścieżki spotkało się trzech prawników z różnych miast: Gdańsk (*Monika Zielonka*), Warszawa (*Grzegorz Flisiak*) i Kraków (*Wojciech Bergier*). Paradoksalnie, covidowa izolacja, gdy życie sądowe zamarło, ożywiły się nasze dyskusje online na temat spraw, podejmowanych decyzji i ryzyka z tym związanych. Stąd też książka ta jest zestawieniem naszych rozmów na tle prowadzonych spraw. Nie zawsze zakończone są te rozmowy optymistycznymi konkluzjami. Ujawniają się nasze rozczarowania złymi, wydawanymi w pośpiechu decyzjami organów procesowych. Często analizujemy treść postanowień, wyroków pod kątem racjonalności rozstrzygnięcia, nawiązując do zgrabnego cytatu *Josepha Rotha* „chcemy odczytać myśli tych, którzy nie myślą” (*J. Roth*, Wiedeńskie znaki czasu, Kraków–Budapeszt 2016, s. 41). Czy to się udaje? Ważne, aby próbować. W naszych rozmowach poruszamy kwestie kluczowe dla praktyki: przedawnienie w sprawach skarbowych, etyczne aspekty przyjęcia i prowadzenia sprawy karnoskarbowej, kruchość tajemnicy zawodowej pełnomocnika w sprawach karnych, ustalanie zasad wynagrodzenia za reprezentację i obronę, możliwość przyjęcia

obrony pracownika, gdy zlecającym (czytaj: płacącym honorarium) jest jego macierzysta firma.

W czasach, gdy zanika klasyczny model aplikacji oparty na ścisłej współpracy patron-aplikant, rozwijane są inne metody mentoringu: szkolenia, kursy online, praca w ramach samorządowych grup specjalizujących się w wąskich dziedzinach prawa. Najcenniejszą wartością jednak jest bezpośrednia relacja prawników oparta na chęci rozmowy. Na rozmowie budowane jest zaufanie.

A to w czasach rozchwiania systemu sądowego jest najważniejsze. Nie tylko dla nas, lecz także naszych klientów. A bez zaufania nie można budować żadnej strategii w żadnej sprawie.

Autorzy

Gdańsk–Warszawa–Kraków, listopad 2021

[Przejdź do księgarni →](#)