

**Korporacje transnarodowe.
Zdolność globalnych
inwestorów bezpośrednich
do kształtowania własnej
pozycji prawnej**

Przejdź do produktu na ksiegarnia.beck.pl

Spis treści

Wykaz skrótów	XI
Bibliografia	XVII
Wykaz orzecznictwa	XXVII
Wprowadzenie	1
Rozdział I. Podstawy prawne działalności korporacji transnarodowych	11
§ 1. Uwagi wstępne	11
§ 2. Podmiot regulacji	12
I. Inwestor	12
II. Definiowanie korporacji transnarodowej	19
III. Państwo jako strona stosunków prawnomiędzynarodowych z inwestorem	29
§ 3. Przedmiot regulacji	34
I. Inwestycja	34
II. Lobbying gospodarczy	40
III. Źródła prawa	45
1. Prawo krajowe	45
1.1. Regulacyjna rola prawa krajowego na przykładzie prawa konkurencji	45
1.2. Właściwość prawa krajowego dla dochodzenia roszczeń	50
1.3. Prawo krajowe jako przesłanka procesowa	53
2. Prawo Unii Europejskiej	56
2.1. Uwagi wstępne	56
2.2. Rozwój europejskiego prawa inwestycyjnego	57
2.3. Zdolność Unii Europejskiej do zawierania traktatów inwestycyjnych	64
2.4. Stosowanie prawa europejskiego do wykonywania umów inwestycyjnych	70
2.5. Swoboda przepływu kapitału w prawie europejskim ..	74
3. Prawo międzynarodowe	81
3.1. Rozwój międzynarodowego prawa inwestycyjnego	81
3.2. Formalne źródła międzynarodowego prawa inwestycyjnego	84

3.3. Wybór prawa właściwego dla rozstrzygnięcia sporów inwestycyjnych	90
3.4. Problem fragmentacji prawa inwestycyjnego	92
3.5. Specyfika prawa międzynarodowego a możliwość regulacji zachowań korporacji transnarodowych	94
3.6. Problem zrównoważenia praw i obowiązków korporacji transnarodowej	115
§ 4. Wnioski	120
Rozdział II. Umiejdzynarodowienie kontraktu inwestycyjnego	125
§ 1. Uwagi wstępne	125
§ 2. Kontrakt inwestycyjny	126
I. Specyfika kontraktu inwestycyjnego	126
II. Przesłanki uznania kontraktu inwestycyjnego za źródło prawa powszechnego	130
III. Nadrzędność norm prawa międzynarodowego w stosunku do norm prawa krajowego i europejskiego w związku z kontraktem inwestycyjnym	132
§ 3. Zakres traktatowej ochrony zobowiązań kontraktowych	134
I. Standardy prawne ochrony inwestycji	134
II. Klauzula ramowa i zasada <i>pacta sunt servanda</i>	146
III. Klauzula traktowania bezstronnego i słusznego	153
§ 4. Doktrynalne i orzecznicze przesłanki podmiotowości korporacji transnarodowej	158
§ 5. Wnioski	164
Rozdział III. Transnarodowe aspekty ochrony własności inwestorskiej	165
§ 1. Uwagi wstępne	165
§ 2. Źródła i zakres ochrony własności prywatnej	165
I. Ochrona własności prywatnej w porządku prawnym państwa przyjmującego	165
II. Ochrona własności prywatnej w prawie międzynarodowym publicznym	169
III. Klauzule zakazu wywłaszczenia w traktatach inwestycyjnych	172
IV. Opieka dyplomatyczna nad inwestorem	174
V. Indywidualne uprawnienia inwestora do międzynarodowych środków ochrony własności	177
VI. Ochrona własności inwestora zagranicznego w oparciu o prawa człowieka	179
§ 3. Wywłaszczenie i środki równoważne w skutkach	182
I. Środki wywłaszczeniowe państwa przyjmującego	182
II. Podstawa legalności wywłaszczenia	186

III. Koncepcja transnarodowej ochrony własności w doktrynie i orzecznictwie	190
§ 4. Wnioski	198
Rozdział IV. Transnarodowy charakter dochodzenia roszczeń inwestycyjnych	201
§ 1. Uwagi wstępne	201
§ 2. Odpowiedzialność państwa za czyny zabronione w prawie międzynarodowym	202
I. Podstawa odpowiedzialności	202
II. Okoliczności egzoneracyjne	206
III. Formy odpowiedzialności	210
§ 3. Bezpośrednie dochodzenie roszczeń w postępowaniu arbitrażowym	214
I. Rozstrzyganie sporu zgodnie z traktatem międzynarodowym .	214
II. Postępowanie arbitrażowe	217
III. Orzeczenie arbitrażowe, jego zaskarżalność i wykonalność	220
IV. Kontrola sądów powszechnych nad orzeczeniami arbitrażowymi	222
§ 4. Transnarodowy charakter rozwiązań prawnych w procedurze ISDS	225
I. Korporacyjny <i>self-contained regime</i> na przykładzie regulaminu ICSID	225
II. Swoboda wyboru traktatu inwestycyjnego i forum rozjemczego	229
III. Mechanizm rozjemczy ISDS na przykładzie traktatu CETA	234
§ 5. Wnioski	241
Zakończenie	245

[Przejdź do księgarni →](#)