

**Prawo zobowiązań –
umowy nienazwane.
System Prawa
Prywatnego. Tom 9**

Wydanie 4.

Spis treści

Przedmowa	XI
Wykaz skrótów	XIII
Rozdział I. Pojęcie umowy nienazwanej; umowa nazwana a nienazwana, przesłanki, cechy	1
§ 1. Uwaga wstępna	3
§ 2. Zasada wolności (swobody) umów jako podstawa normatywna do konstruowania umów nienazwanych	5
§ 3. Umowy nazwane – przesłanki wyodrębnienia	9
§ 4. Umowy nienazwane – istota wyodrębnienia w teorii i w praktyce; przesłanki i cechy	14
I. Wyodrębnienie umów nienazwanych	14
II. Przesłanki umów nienazwanych	20
III. Cechy umów nienazwanych	24
§ 5. Przykład ewolucji dawniej nienazwanej umowy leasingu w umowę kodeksową	26
§ 6. Dyskusja wokół umowy deweloperskiej jako obecnie nazwanej umowy pozakodeksowej	28
§ 7. Wnioski. Rodzaje umów nienazwanych	32
Rozdział II. Umowy w obrocie rzeczami (w obrocie towarowym)	35
§ 8. Pozakodeksowe umowy sprzedaży (szczególne umowy sprzedaży)	39
I. Uwagi ogólne	39
II. Sprzedaż odręczna, sprzedaż akwizycyjna przez domokrążcę (poza lokalem przedsiębiorstwa)	44
III. Sprzedaż według katalogu, na zamówienie, z przesłaniem na miejsce (wysyłkowa, na odległość)	70
IV. Sprzedaż z zastrzeżeniem losowania nagród	93
V. Sprzedaż specyfikacyjna, według indywidualnych cech zamawianego towaru	101
VI. Sprzedaż z rabatem (przeceną, premią)	104
VII. Sprzedaż na przedpłaty	111
VIII. Sprzedaż piramidalna	113
IX. Sprzedaż w systemie argentyńskim (konsorcyjnym)	121
§ 9. Umowy kompensacyjne	134
I. Ogólna charakterystyka transakcji kompensacyjnych	134
II. Zawarcie i treść umów kompensacyjnych	144
III. Charakter prawny umów kompensacyjnych	149
Rozdział III. Umowy w pośrednictwie handlowym	161
§ 10. Umowa zlecenia maklerskiego	170
I. Istota i charakter prawny umowy zlecenia maklerskiego	170
II. Stosunki między domem maklerskim a inwestorem	192
III. Odpowiedzialność domu maklerskiego	205
IV. Zakończenie umowy	206
V. Czy regulować umowę zlecenia maklerskiego?	206

§ 11. Umowa akwizycyjna	206
I. Uwagi wstępne	206
II. Charakterystyka umowy akwizycyjnej	211
III. Zawarcie i forma umowy akwizycyjnej	221
IV. Treść umowy akwizycyjnej	223
V. Zakończenie umowy akwizycyjnej	232
VI. Przedawnienie i zabezpieczenie roszczeń z umowy akwizycyjnej	235
§ 12. Umowa dystrybucyjna	236
I. Uwagi wstępne	236
II. Ogólna charakterystyka umowy dystrybucyjnej i jej rodzajów	247
III. Umowa dystrybucyjna a umowy zbliżone	263
IV. Strony umowy dystrybucyjnej	271
V. Przedmiot umowy dystrybucyjnej	273
VI. Zawarcie i forma umowy dystrybucyjnej	275
VII. Treść umowy dystrybucyjnej	278
VIII. Zakończenie umowy dystrybucyjnej	296
IX. Przedawnienie i zabezpieczenie roszczeń z umowy dystrybucyjnej	309
X. Umowy dystrybucyjne a ochrona konkurencji w UE	310
§ 13. Umowa faktoringu	326
I. Uwagi wstępne	326
II. Ogólna charakterystyka umowy faktoringu	348
III. Strony umowy faktoringu	363
IV. Zawarcie i forma umowy faktoringu	365
V. Przedmiot umowy faktoringu	369
VI. Treść umowy faktoringu	375
VII. Zakończenie umowy faktoringu	384
VIII. Przedawnienie i zabezpieczenie roszczeń z umowy faktoringu	387
IX. Konwencja ottawska z 1988 r. o faktoringu międzynarodowym	388
§ 14. Umowa forfaitingu	398
I. Uwagi ogólne	398
II. Elementy istotne oraz funkcje forfaitingu	399
III. Charakter prawny forfaitingu	401
§ 15. Umowy powiernicze	406
I. Rozwój historyczny, pojęcie i rodzaje powiernictwa	406
II. Elementy prawnorzeczowe i zobowiązaniowe powiernictwa	411
III. Powiernictwo a instytucje podobne	413
IV. Przewłaszczenie na zabezpieczenie	416
V. Przelew na zabezpieczenie	427
VI. Zarząd powierniczy	428
VII. Powierniczy rachunek bankowy	432
VIII. Inne czynności powiernicze	433
IX. Ochrona powierzającego w stosunku do powiernika	434
X. Ochrona powierzającego w stosunku do wierzycieli powiernika	436
XI. Czynności powiernicze <i>de lege ferenda</i>	438
Rozdział IV. Umowy o świadczenie usług	441
§ 16. Umowy o świadczenie usług medycznych	448
I. Uwagi ogólne – rodzaje umów o świadczenie usług medycznych	448
II. Umowy o usługi medyczne	450
III. Umowy o udzielanie świadczeń zdrowotnych zawierane między NFZ a świadczeniodawcami	476
§ 17. Umowy związane z obrotem pieniężnym	511
I. Umowa lombardowa	511
II. Umowa sponsorska	522

§ 18. Umowa outsourcingu	530
I. Uwagi wprowadzające	530
II. Umowna konstrukcja outsourcingu	535
III. Outsourcing bankowy	537
§ 19. Umowy internetowe	545
I. Umowy elektroniczne – próba definicji	545
II. Umowy z dostawcami usług internetowych	557
III. Umowa o pozycjonowanie strony internetowej	587
Rozdział V. Umowy nienazwane w działalności energetycznej	599
§ 20. Umowy nienazwane w działalności energetycznej	601
I. Wprowadzenie do problematyki umów nienazwanych w prawie energetycznym	601
II. Umowa kompleksowa	614
III. Umowa magazynowania paliw gazowych	623
IV. Umowa o świadczenie usług skraplania (regazyfikacji) gazu ziemnego	631
V. Umowy pomocnicze	636
Rozdział VI. Umowy nienazwane w działalności transportowej	647
§ 21. Wprowadzenie	649
§ 22. Umowa czarteru	650
I. Zakres regulacji normatywnej	650
II. Geneza i uzasadnienie gospodarcze	653
III. Pojęcie i charakter prawny	656
IV. Strony umowy	661
V. Natura (właściwości) stosunku czarteru	663
VI. Prawa i obowiązki stron	666
VII. Odpowiedzialność za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy	673
§ 23. Umowa przewozu multimodalnego	681
I. Pojęcie i przesłanki rozwoju transportu multimodalnego	681
II. Natura (właściwości) stosunku zobowiązaniowego wynikającego z zawarcia tej umowy	682
§ 24. Umowa o usługi logistyczne	685
I. Pojęcie, treść i charakter prawny umowy	685
II. Strony umowy, ich prawa i obowiązki oraz jej zawarcie	690
III. Odpowiedzialność operatora logistycznego, przedawnienie i dochodzenie roszczeń	693
§ 25. Umowy pomocnicze	694
I. Wprowadzenie	694
II. Umowy o dostępie i korzystaniu z węzłów i tras komunikacyjnych oraz o usługi pilotażowe	695
III. Umowa o wykonanie czynności ładunkowych	702
IV. Szczególne umowy w transporcie kolejowym	703
Rozdział VII. Papiery wartościowe i czynności bankowe	705
§ 26. Założenia metodologiczne klasyfikacji umów jako nienazwanych ..	716
I. Uwagi na temat pojęcia umowy nazwanej i nienazwanej	716
§ 27. Umowa o oferowanie publiczne papierów wartościowych	729
I. Pojęcie	729
II. Sporządzenie prospektu i jego zatwierdzenie przez KNF – zagadnienia wybrane	730
III. Marketing bezpośredni oferty publicznej obejmujący proces bookbuildingu (budowanie książki popytu)	735
IV. Dystrybucja oferty publicznej (organizacja procesu sprzedaży)	736

V. Charakter prawny	737
VI. Forma umowy	739
§ 28. Umowa o gwarancję emisji	740
I. Cel gospodarczy	740
II. Nazwa ustawowa a nazwa empiryczna	745
III. Definicja umowy gwarancji emisji	746
§ 29. Umowa o sponsorowaną emisję kwitów depozytowych	756
I. Pojęcie kwitu depozytowego	756
II. Charakter prawny kwitu depozytowego w prawie polskim	757
III. Rodzaje emisji kwitów depozytowych	760
IV. Funkcje kwitów depozytowych	764
§ 30. Umowy dotyczące instrumentów pochodnych od papierów wartościowych	765
I. Pojęcie instrumentu pochodnego – uwagi ogólne	765
II. Kontrakt opcyjny	768
III. Kontrakt terminowy	786
§ 31. Wnioski co do przeniesienia badanych umów do kategorii umów nazwanych	789
§ 32. Bankowe umowy nienazwane w polskiej praktyce bankowej	794
I. Uwagi wstępne	794
II. Umowa zlecenia udzielenia kredytu bankowego	795
III. Umowa kaucji bankowej	810
IV. Umowa bankowego konsorcjum kredytowego	827
V. Bankowa umowa przewłaszczenia ruchomości na zabezpieczenie	845
VI. Bankowa umowa przewłaszczenia nieruchomości na zabezpieczenie	861
VII. Umowa sejfu bankowego	871
§ 33. Umowa sekurytyzacyjna	883
I. Uwagi wstępne	883
II. Modele sekurytyzacji	886
III. Umowy zawierane w toku procesu sekurytyzacji	889
IV. Strony umowy sekurytyzacyjnej	890
V. Umowa sekurytyzacyjna w prawie polskim i UE	893
§ 34. Umowy terminowe i umowy swapowe w polskiej praktyce bankowej	907
I. „Bankowe terminowe operacje finansowe” w prawie polskim	907
II. Umowy terminowe i umowy swapowe jako tzw. instrumenty finansowe	909
III. Bankowe umowy terminowe i swapowe jako tzw. instrumenty pochodne	910
IV. Wzorce umowne w zakresie umów terminowych i umów swapowych	912
V. Ogólne cechy jurystyczne umowy terminowej	917
VI. Umowy terminowe typu <i>forward</i>	920
VII. Umowy terminowe typu FRA	922
VIII. Walutowe umowy terminowe	924
IX. Bankowe umowy swapowe	925
§ 35. Umowa o doradztwo inwestycyjne	936
I. Uwagi wprowadzające	936
II. Doradztwo inwestycyjne	944
III. Umowa o doradztwo inwestycyjne	955
IV. Doradztwo zależne i niezależne	961
V. Świadczenie doradztwa inwestycyjnego bez wcześniejszego zawarcia umowy o doradztwo inwestycyjne	961

VI. Świadczenie usług doradztwa inwestycyjnego przez podmioty nieposiadające zezwolenia	965
VII. Odpowiedzialność firmy inwestycyjnej za wyrządzenie klientowi szkody w związku z wykonywaniem usługi doradztwa finansowego	965
Rozdział VIII. Ubezpieczenia gospodarcze	971
§ 36. Umowa reasekuracji	975
I. Umowa reasekuracji jako umowa nienazwana w ubezpieczeniach	975
II. Geneza reasekuracji	977
III. Funkcje umowy reasekuracji	977
IV. Zakres stosowania przepisów KC o umowie ubezpieczenia do reasekuracji	979
V. Pojęcie reasekuracji	980
VI. Cechy umowy reasekuracji	981
VII. Treść umowy reasekuracji	986
VIII. Rodzaje reasekuracji	989
IX. Zawarcie umowy reasekuracji. Forma umowy	994
X. Zakończenie stosunku prawnego reasekuracji	994
XI. Umowy zbliżone do reasekuracji	995
§ 37. Umowa brokerska	996
I. Geneza pośrednictwa ubezpieczeniowego	996
II. Pojęcie pośrednictwa ubezpieczeniowego oraz dystrybucji ubezpieczeń	1000
III. Rodzaje pośrednictwa ubezpieczeniowego	1006
IV. Działalność brokerska	1009
V. Umowa brokerska	1015
VI. Definicja umowy brokerskiej oraz jej charakter prawny	1025
VII. Treść umowy brokerskiej	1032
VIII. Prawa i obowiązki stron umowy brokerskiej	1038
IX. Sytuacja prawna brokera w relacjach z ubezpieczycielem	1057
X. Prowizja brokerska (kurtaż)	1058
XI. Odpowiedzialność z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy brokerskiej	1073
Rozdział IX. Prawa na dobrach niematerialnych i własność przemysłowa	1081
§ 38. Umowa franchisingu	1083
I. Uwagi wstępne	1083
II. Franchising jako zjawisko ekonomiczne	1084
III. Regulacja prawna umowy franchisingu	1090
IV. Treść umowy franchisingu wykształcona w praktyce (typ empiryczny)	1095
V. Kwalifikacja prawna umowy franchisingu	1104
§ 39. Umowa know-how	1112
I. Przedmiot i zakres rozważań	1112
II. <i>Know-how</i> jako przedmiot umowy	1113
III. Stosunek zobowiązaniowy wynikający z umowy <i>know-how</i>	1119
IV. Umowa <i>know-how</i> jako umowa nienazwana	1122
§ 40. Umowa o udostępnienie tajemnicy przedsiębiorstwa	1124
I. Tajemnica przedsiębiorstwa jako przedmiot umowy	1124
II. Umowa o udostępnienie tajemnicy przedsiębiorstwa jako umowa nienazwana	1127
§ 41. Umowa consultingu	1129
I. Uwagi ogólne	1129
II. Pojęcie i charakter prawny umowy consultingu	1130
III. Prawa i obowiązki stron umowy	1137

Rozdział X. Umowy strukturalne i organizacyjne w gospodarce	1145
§ 42. Umowy dotyczące przedsiębiorstwa	1155
I. Umowa o zbycie przedsiębiorstwa	1155
II. Oddanie przedsiębiorstwa do odpłatnego korzystania	1224
III. Umowa o przekazywanie zysku	1241
IV. Umowa dotycząca <i>due diligence</i> przedsiębiorstwa	1254
V. Umowa o zarządzanie przedsiębiorstwem (kontrakt menedżerski) . . .	1262
§ 43. Umowy o wspólne przedsięwzięcie (<i>joint venture</i>)	1270
I. Typologia umów o wspólne przedsięwzięcie	1270
II. Umowa <i>joint venture</i> – porozumienie wspólników (akcjonariuszy) . . .	1283
III. Umowa konsorcjum	1312
IV. Umowa poolu	1324
§ 44. Problem dopuszczalności zawierania umów koncernowych w prawie polskim	1330
I. Uwagi wprowadzające	1330
II. Sprzeczność umów koncernowych z przepisami o kompetencjach organów spółek kapitałowych i zasadach podziału ich zysku	1334
III. Niedopuszczalność zawierania umów koncernowych z powołaniem na zasadę swobody umów i koncepcję ustawowego zlecenia regulacji	1336
IV. Umowy koncernowe a krajowe i międzynarodowe uwarunkowania regulacji prawa grup spółek	1341
V. Umowa o przekazywanie spółce dominującej zysku spółki zależnej a ustrój majątkowy spółek kapitałowych	1347
VI. Umowy koncernowe a instrumenty ochrony zagrożonych interesów . .	1349
§ 45. Umowa o współpracę gospodarczą	1353
I. Przedmiot i zakres rozważań	1353
II. Kooperacja jako zjawisko ekonomiczne i prawne	1353
III. Konstrukcja stosunku kooperacyjnego	1357
IV. Charakter prawny umowy rodzącej stosunek kooperacyjny	1363
§ 46. Umowy założycielskie	1369
I. Uwagi wstępne	1369
II. Umowa spółki jako umowa założycielska	1371
III. Umowy założycielskie spółdzielni i stowarzyszenia oraz fundacji	1377
IV. Ogólna charakterystyka umów założycielskich	1381
Indeks rzeczowy	1385

[Przejdź do księgarni →](#)