

Ekonomiczna analiza prawa cywilnego. Tom I: Zagadnienia ogólne i prawo umów

Przejdź do produktu na ksiegarnia.beck.pl

Spis treści

Wykaz skrótów	XVII
Nota redaktorsko-wydawnicza	XIX
Wprowadzenie.....	XXV
Część pierwsza. Zagadnienia ogólne Ekonomicznej Analizy Prawa.....	1
Rozdział 1. Wprowadzenie do Ekonomicznej Analizy Prawa	3
1.1. Co łączy nauki ekonomiczne i prawne?	4
1.2. Ogólna charakterystyka ekonomii i prawa.....	7
1.3. Definicje Ekonomicznej Analizy Prawa i jej miejsce w naukach prawnych i ekonomicznych	11
1.4. Początki Ekonomicznej Analizy Prawa.....	12
1.5. Pierwsza fala Ekonomicznej Analizy Prawa	14
1.5.1. Pierwsza fala Ekonomicznej Analizy Prawa na świecie	14
1.5.2. Pierwsza fala Ekonomicznej Analizy Prawa w Polsce.....	16
1.5.2.1. Uwagi wstępne	16
1.5.2.2. Zjazdy prawników i ekonomistów polskich w XIX i XX w.	16
1.5.2.3. „Czasopismo Prawnicze i Ekonomiczne” w Krakowie	18
1.5.2.4. <i>Leon Petrażycki</i>	21
1.6. Druga fala Ekonomicznej Analizy Prawa.....	24
1.7. Szkoły Ekonomicznej Analizy Prawa	27
1.7.1. Uwagi wstępne	27
1.7.2. Chicagowska szkoła Ekonomicznej Analizy Prawa	28
1.7.3. Szkoła Ekonomicznej Analizy Prawa New Heaven.....	30
1.7.4. Wirgińska szkoła Ekonomicznej Analizy Prawa	31
1.7.5. Inne kierunki ekonomiczne a Ekonomiczna Analiza Prawa.....	33
1.8. Działy Ekonomicznej Analizy Prawa.....	35
1.9. Ekonomiczna Analiza Prawa w Europie	37
1.10. Ekonomiczna Analiza Prawa w Polsce	40
1.11. Przyszłość Ekonomicznej Analizy Prawa na świecie i w Polsce	46
Rozdział 2. Decyzje alternatywne, skutki decyzji oraz ich ocena	49
2.1. Legitymacja decyzji zbiorowych poprzez uzgodnione cele lub procedury	49
2.2. Decyzje sędziowskie biorące pod uwagę ich skutki	50

2.3. Interpretacja, prognoza, analiza skutków	52
2.4. Analiza skutków przy wydawaniu orzeczeń sądowych.....	55
Rozdział 3. Podstawy normatywne	59
3.1. Teoria wyboru społecznego	59
3.2. Jednomyślność oraz „słabe” sądy wartościujące	61
3.3. Ocena skutków: poprawa w sensie <i>Pareto</i> oraz pojęcie optymalności w sensie <i>Pareto</i> (kryterium <i>Pareto</i>)	61
3.4. Ocena skutków: efektywność w sensie <i>Pareto</i> (efektywność alokacyjna) .	63
3.5. Polityczno-prawne postulaty dotyczące oddzielenia pojęcia efektywności w sensie <i>Pareto</i> od pojęcia sprawiedliwej dystrybucji.....	69
3.6. Ocena skutków: kryterium kompensacyjne oraz reguła aukcyjna	70
3.6.1. Kryterium kompensacyjne <i>Kaldora–Hicksa</i>	70
3.6.1.1. Kryterium <i>Kaldora–Hicksa</i>	70
3.6.1.2. Kryterium <i>Kaldora–Hicksa</i> i reguła aukcyjna	72
3.6.1.3. Kryterium <i>Kaldora–Hicksa</i> oraz zasada maksymalizacji bogactwa	73
3.6.1.4. Kryterium <i>Kaldora–Hicksa</i> oraz analiza zysków i strat	73
3.6.2. Uzasadnienie kryterium <i>Kaldora–Hicksa</i> poprzez generalną rekompensatę	74
3.6.3. Jak istotny jest argument generalnej rekompensaty?	76
3.6.4. Uzasadnienie kryterium <i>Kaldora–Hicksa</i> przy pomocy państwowej rekompensaty za straty	77
3.7. Efektywność w odniesieniu do utylitaryzmu	78
3.8. Krytyka utylitaryzmu oraz funkcji dobrobytu społecznego.....	80
3.9. Funkcja dobrobytu społecznego i twierdzenia <i>Arrowa</i> o niemożliwości ...	81
3.10. Dyskusja na temat zasady dobrobytu.....	86
3.10.1. Postulaty sprawiedliwości, które nie mają związku z welfaryzmem (indywidualizmem etycznym)	86
3.10.2. Użyteczność i szczęście	87
3.10.3. Różne umiejętności korzystania z dóbr.....	88
3.11. Zasada sprawiedliwości <i>Rawlsa</i>	89
3.12. Podejście zdolnościowe <i>Sena</i> i <i>Nussbaum</i>	91
3.13. Wolności oraz prawa niezbywalne.....	93
3.14. Zakaz wyważenia oraz „wścibskie” preferencje.....	94
3.15. Etyka, która nie jest wynikowa, subiektywizm oraz Ekonomiczna Analiza Prawa	96
3.16. Praktyczne zastosowanie reguł teorii dobrobytu.....	98
Rozdział 4. Ekonomia i jej podstawowe założenia. Przez teorię praw własności do Ekonomicznej Analizy Prawa	101
4.1. Czym zajmuje się ekonomia?	101
4.1.1. Uwagi wstępne	101
4.1.2. Prawdliwość ogólna dotycząca niedoboru	102
4.1.3. Ogólna prawidłliwość dotycząca racjonalnego i egoistycznego zachowania (indywidualizm metodologiczny)	103
4.1.4. Użyteczność krańcowa oraz cena przy racjonalnym zachowaniu konsumenta	103
4.1.5. Prawo popytu	105
4.1.6. Efekt dochodowy oraz substytucyjny	106

4.1.7. Prawo popytu w przypadku zmiennego dochodu gospodarstwa domowego	106
4.1.8. Prawo popytu przy rosnących cenach oraz rosnącym dochodzie ..	107
4.1.9. Elastyczny oraz nieelastyczny popyt, elastyczność popytu	108
4.1.10. Przykłady zastosowania prawa popytu	109
4.2. Koszty	112
4.2.1. Koszty alternatywne	112
4.2.2. Koszty prywatne i społeczne	113
4.2.3. Koszty krańcowe i oferta przedsiębiorstwa maksymalizującego zyski	114
4.2.3.1. Maksymalizacja zysków	114
4.2.3.2. Przebieg krzywej kosztów marginalnych	116
4.3. Podaż i popyt, mikroekonomiczna równowaga w warunkach konkurencji i monopolu.....	118
4.4. Współpraca, interakcja (teoria gier)	123
4.4.1. Uwagi wstępne	123
4.4.2. Równowaga <i>Nasha</i> i dylemat więźnia.....	125
4.4.3. Równowaga <i>Nasha</i> w „wojnie płci”	129
4.5. Prawa własności.....	133
4.5.1. Uwagi wstępne	133
4.5.2. „Dobro” jako wiązka uprawnień.....	134
4.5.3. Wyłączność i ograniczenie praw własnościowych	136
4.6. Koszty transakcyjne i prawa własności, teoria <i>Coase’a</i>	137
4.6.1. Pierwotne przyporządkowanie oraz faktyczne rozdzielanie praw własności.....	137
4.6.2. Teoria <i>Coase’a</i>	139
4.6.3. Przykłady teorii <i>Coase’a</i>	139
4.6.4. Krytyka teorii <i>Coase’a</i>	142
4.6.4.1. Brak postępu w stosunku do tradycyjnej mikroekonomii? ...	142
4.6.4.2. Tautologia?.....	142
4.6.4.3. Pominięcie zachowań strategicznych	143
4.6.4.4. Orientacja na <i>status quo</i>	144
4.6.4.5. Brak wpływu alokacyjnego na podział majątku.....	145
4.6.5. Przypadki niedoskonałości rynku.....	146
4.6.5.1. Uwagi wstępne	146
4.6.5.2. Siła rynkowa.....	146
4.6.5.3. Dobra publiczne.....	147
4.6.5.4. Oportunistyczne zachowanie w ramach wymiany	148
4.6.5.4.1. Asymetryczna informacja.....	148
4.6.5.4.2. Szczególne inwestycje.....	149
4.6.5.5. Efekty zewnętrzne	149
4.6.5.6. Mikro- i makroekonomiczne niestabilności	149
4.6.5.7. Odstępstwa od racjonalnego zachowania	150
4.6.6. Niedoskonałość rynkowa – zmiana systemu prawnego i podejście „nirwany”	151
4.6.7. Zmiana porządku prawnego – podejście porównawcze instytucji, rynek kontra nierynek.....	152
4.6.8. Zmiana porządku prawnego – podejście oparte na teorii kontraktów	153

4.6.9. Zmieniona pierwotna alokacja zbywalnych uprawnień do działania zgodnie z twierdzeniem Coase'a a propozycja Posnera	154
4.6.10. Zmiana norm prawnych w czasie	155
4.6.10.1. Uwagi wstępne	155
4.6.10.2. Zmiana podstawowych norm prawnych	156
4.6.10.3. Zmiana poszczególnych standardów	158
4.6.10.4. Określenie norm prawnych przez dyrektywy i standardy.....	159
4.7. Konkurencja międzynarodowa a prawo	162
Rozdział 5. Homo oeconomicus, Ekonomia Behawioralna i paternalizm	169
5.1. Homo oeconomicus: racjonalny egoista	169
5.1.1. Uwagi wstępne	169
5.1.2. Racjonalne zachowanie	170
5.1.3. Dominacja, kompletność, przechodniość, niezależność i brak sprzeczności	171
5.1.3.1. Uwagi wprowadzające	171
5.1.3.2. Dominacja	172
5.1.3.3. Kompletność, niezależność pod względem sposobu przedstawiania i niezmienność proceduralna	172
5.1.3.4. Przechodniość	173
5.1.3.5. Niezależność	173
5.1.3.6. Wolność od sprzeczności	173
5.1.4. Działanie oparte na interesach i osądach	175
5.1.5. Samolubstwo i egoizm: ważne różnice	176
5.1.6. Metodologiczny status racjonalnego egoisty	177
5.1.7. Wyjaśnienia co do zasady, a nie co do szczegółów	177
5.1.8. Dobre prognozy	179
5.1.9. Hipoteza REM jako teoretyczny rdzeń ekonomii	179
5.1.10. Krytyka teorii racjonalnego zachowania – koncepcja ograniczonej racjonalności	180
5.1.11. Odstępstwa od zachowania zgodnego z własnym interesem	182
5.1.11.1. Heurystyki	182
5.1.11.1.1. Teoria perspektywy	182
5.1.11.1.2. Zakotwiczenie poznawcze	185
5.1.11.1.3. Tendencyjność myślenia scenariuszowego	186
5.1.11.1.4. Tendencyjność obramowania	186
5.1.11.1.5. Tendencyjność przeszacowania	187
5.1.11.1.6. Tendencyjność kosztów alternatywnych	187
5.1.11.1.7. Ocena działań pod wpływem wyników	188
5.1.11.1.8. Koszty „utopione”	188
5.1.11.1.9. Anomalia prawdopodobieństwa	189
5.1.11.2. Słabości siły woli, różne stopy dyskontowe i dyskontowanie hiperboliczne	190
5.1.11.3. Wzajemne i autodestrukcyjne zachowanie w przypadku niesprawiedliwego traktowania („ograniczony egoizm”)	191
5.2. Metodologiczne znaczenie badań nad odstępstwami od założeń racjonalności	192
5.2.1. Zastrzeżenia wobec Ekonomii Behawioralnej	192
5.2.1.1. Uwagi wstępne	192

5.2.1.2. Zgodność z racjonalnym zachowaniem	192
5.2.1.3. Zastrzeżenia wobec metod badawczych Ekonomii Behawioralnej.....	195
5.2.1.4. Przyczyny faktycznego znaczenia racjonalnego zachowania	197
5.2.2. Implikacje dla Ekonomicznej Analizy Prawa.....	198
5.3. Tendencyjności behawioralne i paternalizm	198
5.3.1. Ingerencja w indywidualną swobodę działania	198
5.3.2. Autorytarny i libertariański paternalizm	199
5.3.3. Problemy z wprowadzaniem libertariańskiego paternalizmu.....	200
5.3.3.1. Problem rozróżnienia między paternalizmem autorytarnym a libertariarnym	200
5.3.3.2. Problem nierozdzielności paternalizmu autorytarnego i libertariańskiego oraz efektów zewnętrznych	202
5.3.3.3. Problem przerywania nauki przez interwencje paternalistyczne	203
5.3.3.4. Problem pojawiania się tendencyjności behawioralnych i interesu własnego w polityce	203
5.3.3.5. Problem „śliskich zboczy”	206
5.3.3.6. Problem łączenia libertarianizmu i paternalizmu, „bodźcowanie”.....	206
5.4. Paternalizm z perspektywy prawnej	210
5.4.1. Indywidualna wolność działania	210
5.4.2. Działania autodestrukcyjne względem życia i zdrowia	213
5.4.2.1. Przypadki dopuszczalnej ochrony państwa przed działania autodestrukcyjnymi	213
5.4.2.2. Niedopuszczalność interwencji państwa	215
5.4.2.3. Proporcjonalność interwencji paternalistycznych	216
5.4.3. Paternalistyczna ingerencja w transakcje handlowe	217
5.4.4. „Bodźcowanie” – impulsy do rozsądnego zachowania	222
5.4.4.1. Rozwiązania umożliwiające rezygnację.....	222
5.4.4.2. Konsumentkie prawo do odstąpienia od umowy	222
5.4.4.3. Wymogi informacyjne i ostrzeżenia	224
5.4.4.4. „Sfabrykowane” oświadczenia	225
5.4.4.5. Uzupełniająca interpretacja umowy	226
5.5. Wnioski.....	226
Część druga. Ekonomiczna Analiza Prawa Umów	229
Rozdział 6. Wprowadzenie do Ekonomicznej Analizy Prawa Umów	231
6.1. Ekonomiczna funkcja zasady swobody zawierania umów	231
6.2. Znaczenie efektów pieniężnych	232
6.3. Znaczenie ryzyka kontraktowego i oportunistu w stosunkach umownych	235
6.4. Ekonomiczna funkcja prawa umów	237
Rozdział 7. Umowa kompletna i jej rekonstrukcja	241
7.1. Umowa bez kosztów transakcyjnych.....	241
7.2. Rekonstrukcja umowy kompletnej w ramach skodyfikowanego prawa i orzecznictwa	244
7.3. Efektywna alokacja kosztów unikania	245
7.4. Formuła sędziego <i>Learneda Handa</i>	247

7.5. Umowne ubezpieczenie od odpowiedzialności cywilnej w przypadku niemożliwości uniknięcia szkody.....	249
7.5.1. Odpowiedzialność „najtańszego ubezpieczyciela”	249
7.5.2. Zachowanie w warunkach niepewności (awersja do ryzyka, apetyt na ryzyko, neutralność wobec ryzyka)	251
7.5.3. Umowy między stronami poszukującymi ryzyka i stronami unikającymi ryzyka	252
7.5.4. Granice zasady „najtańszego ubezpieczyciela” a różnicowanie ofert	253
7.6. Najtańszy ubezpieczyciel a najtańszy „unikacz” kosztów.....	254
7.7. Odpowiedzialność nadrzędnego podmiotu do ponoszenia ryzyka	255
7.8. Schemat testu ekonomii dobrobytu, umowna alokacja ryzyka	257
7.9. Alokacja ryzyka niezwiększająca bogactwa	258
7.10. Granice prawa umów i Ekonomicznej Teorii Kontraktów	259
Rozdział 8. Uzupełniająca interpretacja umowy, niemiecka doktryna podstawy umowy i klauzula <i>rebus sic stantibus</i>, rekonstrukcja umowy kompletnej oraz sprawiedliwy podział nadwyżki z umowy	263
8.1. Samostanowienie i efektywność alokacyjna	263
8.2. Model ekonomiczny kontraktu a prawo umów	266
8.3. Rekonstrukcja umowy kompletnej przez ustawodawcę (przepisy względnie obowiązujące)	271
8.3.1. Uwagi wstępne	271
8.3.2. Funkcja oszczędnościowa przepisów dyspozytywnych	271
8.3.3. Wymiar sprawiedliwości przepisów dyspozytywnych	272
8.3.4. Przepisy dyspozytywne a ekonomiczny model kontraktu	273
8.4. Rekonstrukcja umowy kompletnej a dodatkowa interpretacja umowy	273
8.4.1. Związek z przepisami dyspozytywnymi.....	273
8.4.2. Umowy niekompletne jako przesłanka uzupełniającej interpretacji umów	274
8.4.3. Hipotetyczna wola strony i ekonomiczny model kontraktu	275
8.4.4. Ograniczenia uzupełniającej interpretacji umowy	276
8.5. Rekonstrukcja umowy kompletnej, niemiecka teoria podstawy umowy a klauzula <i>rebus sic stantibus</i>	277
8.5.1. W sprawie niemieckiej doktryny braku lub ustania podstawy umowy	277
8.5.2. Kryteria i ograniczenia dotyczące dostosowania umowy	278
8.6. Znaczenie prawne modelu ekonomicznego umowy kompletnej	279
8.6.1. Umowa kompletna a niemiecka doktryna podstawy umowy.....	279
8.6.2. Kryteria zmiany i korekty umowy.....	280
8.6.3. Ograniczenia retrospektywnej alokacji ryzyka	281
8.6.4. Funkcja kryterium niedopuszczalnej nierównowagi	282
8.7. Trzy kazusy z wykorzystaniem schematu testu dobrobytu ekonomicznego dla umowy kompletnej, niemieckiej doktryny podstawy umowy oraz klauzuli <i>rebus sic stantibus</i>	282
8.7.1. Uwagi wstępne	282
8.7.2. Kryzys naftowy z lat 70. ubiegłego wieku.....	283
8.7.3. Irańska rewolucja islamska	288
8.7.4. Przypadek klauzuli ceny dziennej	291

8.8. Sprawiedliwy podział nadwyżki kontraktowej, rozwiązanie negocjacyjne <i>Nasha</i> lub orientacja na cenę rynkową a <i>laesio enormis</i>	298
8.8.1. Rozwiązanie <i>Nasha</i> i orientacja na fikcyjną cenę rynkową	298
8.8.2. Alternatywne zasady w prawie umów. Różnica między niedoskonałościami rynku jako utratą efektywności a niesprawiedliwością dystrybucyjną	306
8.8.3. Erozja prywatnej autonomii poprzez różnorodność wartości w Projekcie Wspólnych Ram Odniesienia	310
Rozdział 9. Ekonomiczna analiza naruszenia umowy, niemożliwości świadczenia oraz zwłoki	315
9.1. Naruszenia umowy i ich skutki prawne	315
9.2. Zasady odnoszące się do naruszenia umowy	317
9.3. Podejście heurystyczne w razie naruszenia umowy	320
9.4. Ocena obowiązującego prawa pod kątem sankcji naruszenia umowy	322
9.4.1. Zasada <i>pacta sunt servanda</i>	322
9.4.2. Zasada „rekompensata zamiast rezultatu”	324
9.4.3. Rażąca nierównowaga i „kontrola” kosztów przez sądy	326
9.4.4. Niechęć sądów do oceny ponoszenia strat w sprawach dotyczących niemożliwości gospodarczej	328
9.4.5. Odszkodowanie za szkody związane z działaniem w zaufaniu.....	331
9.5. Subiektywistyczna krytyka doktryny efektywnego naruszenia umowy	332
9.6. Odszkodowanie w razie niepewności co do wysokości szkody a ograniczenie odszkodowania w prawie umów do szkód przewidywalnych?	338
9.7. Skutki dystrybucyjne i koszty proceduralne przepisów dotyczących naruszenia umowy	343
Rozdział 10. Ekonomiczna analiza odpowiedzialności kontraktowej za wady ...	345
10.1. Podstawy prawne i środki ochrony prawnej	345
10.1.1. Uwagi wstępne	345
10.1.2. Odpowiedzialność za wady fizyczne	348
10.1.3. Udzielenie gwarancji	348
10.1.4. Zbieg roszczeń kontraktowych i deliktowych.....	349
10.2. Gwarancja jako ubezpieczenie kupującego przez sprzedawcę	350
10.2.1. Ubezpieczenie kupującego unikającego ryzyka przez sprzedawcę neutralnego pod względem ryzyka.....	350
10.2.2. Cechy szczególne szkód następczych.....	351
10.3. Gwarancja jako sygnał wysokiej jakości produktu.....	353
10.4. Gwarancja jako nieemitowalny sygnał wysokiej jakości produktu	354
10.5. Konieczność ograniczenia gwarancji ze względu na istnienie różnych grup nabywców o różnym potencjale ryzyka	355
10.6. Ograniczenie gwarancji ze względu na niebezpieczeństwo działania nieetycznego po stronie kupującego	356
10.7. Porównanie kosztów alternatywnych środków ochrony prawnej oferowanych przez kupującego	357
10.8. Odszkodowanie w razie dostawy wadliwych rzeczy.....	359
10.8.1. Wykonanie dostawy a uczciwość interesów	359
10.8.2. Odpowiedzialność za produkt a szkody następcze spowodowane wadą.....	360

10.8.3. Praktyczne znaczenie ustawowych i umownych zasad gwarancji..	362
10.8.3.1. Prawo ustawowe jako punkt wyjścia dla rozwoju rynku.....	362
10.8.3.2. Przejrzystość ryzyka	363
10.8.3.3. „Wyścig do dna” i mechanizm reputacji.....	363
10.9. Efektywna długość terminów przedawnienia	365
10.9.1. Podział ryzyka w skrajnych przypadkach niezgodnych dostaw	365
10.9.2. Długość terminów przedawnienia	367
10.9.2.1. Zbyt krótkie terminy przedawnienia z tytułu wad	367
10.9.2.2. Określanie czynników dla optymalnego terminu przedawnienia	369
10.9.2.3. Rekomendacje dla polityki publicznej w zakresie długości terminów przedawnienia	370
10.9.2.4. Kiedy powinien rozpocząć się termin przedawnienia – po dostawie czy po wykryciu wady?	371
10.9.3. Uwaga: lekcje ze skandalu Volkswagena z silnikiem Diesla.....	372
10.10. Rodzaje umów, środki ochrony prawnej i stosunek do ryzyka	375
Rozdział 11. Ignorancja, zaufanie, oportunizm i efektywność	377
11.1. Ignorancja a problem zaufania z perspektywy ekonomicznej.....	377
11.2. Produktywne i nieproduktywne informacje	378
11.3. Koszty informacji w przypadku niepewności ceny i jakości	381
11.3.1. Uwagi wstępne	381
11.3.2. Racjonalne zachowanie w przypadku niepewności cenowej.....	381
11.3.3. Niepewność jakości (dobra poszukiwane, dobra doświadczane, dobra zaufania)	382
11.4. Niepożądany rozwój sytuacji w przypadku deficytu informacji.....	384
11.4.1. Uwagi wstępne	384
11.4.2. Ceny monopolistyczne na rynkach z wieloma konkurentami i jednorodnymi dobrami	384
11.4.3. Negatywna selekcja w przypadku asymetrycznie rozłożonych kosztów informacji o produkcie, w tym „rynek gruchotów” <i>Akerlofa</i>	385
11.5. Przewycięzanie deficytów informacyjnych przez instytucje społeczne....	388
11.5.1. Uwagi wstępne	388
11.5.2. Etyka zawodowa	390
11.5.3. Reputacja, wartość firmy i zasada ekstrapolacji.....	391
11.5.4. „Niewidzialny uścisk dłoni”.....	393
11.6. Niebezpieczeństwo oportunistów	395
11.7. Ochrona konsumentów: ogólne warunki umów i „rynek gruchotów”.....	398
11.7.1. „Rynek gruchotów” <i>Akerlofa</i>	398
11.7.2. Odkrycia Ekonomii Behawioralnej i kontrakty oparte na wyzysku ..	402
Rozdział 12. Ochrona prawnie uzasadnionych oczekiwań w ramach wymiany towarów i usług	405
12.1. Przesłanki ochrony uzasadnionych oczekiwań z perspektywy ekonomii dobrobytu	405
12.1.1. Uwagi wstępne	405
12.1.2. Asymetryczne koszty informacji.....	406
12.1.3. Produktywność informacji	406
12.1.4. Potrzeba premii za zaufanie	408

12.1.4.1. Potrzeba zwrotu kosztów informacji	408
12.1.4.2. Znaczenie informacji zwiększających i zmniejszających wartość.....	410
12.1.5. Związek między premią za oportunizm a premią za zaufanie	412
12.1.6. Informacje losowe	413
12.1.7. Gotowość do zaangażowania jako warunek wstępny ochrony zaufania?	414
12.2. Ekonomiczna i prawna koncepcja ochrony uzasadnionych oczekiwań	414
12.3. Podstawa prawna i przejawy odpowiedzialności opartej na poleganiu.....	415
12.3.1. Fakty prawne odnoszące się do odpowiedzialności opartej na poleganiu.....	415
12.3.2. Fakty prawne odnoszące się do naruszenie odpowiedzialności opartej na poleganiu	416
12.4. Lojalność i znaczenie podejścia ekonomicznego	420
12.4.1. Czynniki łączące odpowiedzialność opartą na poleganiu.....	420
12.4.2. Przewycięzanie deficytów informacyjnych przy pomocy ochrony polegania z perspektywy prawnej i ekonomicznej	421
12.5. Niepewność ceny i niepewność jakości	422
12.5.1. Uwagi wstępne	422
12.5.2. Asymetria kosztów informacji	423
12.5.3. Produktywność informacji	426
12.5.4. Premia za poleganie i odpowiedzialność oparta na poleganiu	428
12.5.5. Obowiązek ujawnienia informacji zwiększających wartość firmy .	428
12.5.6. Niebezpieczeństwo oportunistów	429
12.6. Prawne i ekonomiczne problemy odpowiedzialności zawodowej	431
12.6.1. Uwagi wstępne	431
12.6.2. Zakres odpowiedzialności zawodowej.....	432
12.6.3. Podstawa prawna odpowiedzialności zawodowej.....	434
12.6.4. Doradcy inwestycyjni i pośrednicy inwestycyjni.....	434
12.6.5. Audytorzy, doradcy podatkowi, biegli	435
12.6.6. Status powiernika	435
12.6.7. Ekonomiczna funkcja odpowiedzialności zawodowej	436
12.6.8. Kryterium asymetrii informacji	436
12.6.9. Produktywność informacji	438
12.6.10. Premia za poufność jako warunek wstępny odpowiedzialności zawodowej.....	439
12.6.11. Sankcje nakładane przez rynek.....	440
12.7. Losowe informacje i przewaga danej wiedzy	440
Literatura	443

[Przejdź do księgarni →](#)

ksiegarnia.beck.pl