

Prawo międzynarodowe gospodarcze

Wydanie 2.

Przejdź do produktu na ksiegarnia.beck.pl

Spis treści

Wykaz skrótów	XIII
Wykaz orzeczeń	XIX
Część I. Zagadnienia wprowadzające	1
Rozdział I. Globalizacja a prawo międzynarodowe gospodarcze	1
Rozdział II. Prawo międzynarodowe gospodarcze a ekonomia międzynarodowa	3
§ 1. Handel	3
§ 2. Finanse	7
§ 3. Bezpośrednie inwestycje zagraniczne	10
§ 4. Ekonomia, funkcja państwa a prawo międzynarodowe gospodarcze	12
Rozdział III. Charakterystyka prawa międzynarodowego gospodarczego	13
§ 1. Zakres regulacji	13
§ 2. Źródła prawa	14
I. Uwagi wprowadzające	14
II. Traktaty	15
III. Prawo zwyczajowe	17
IV. Orzecznictwo	18
Część II. Handel międzynarodowy	21
Rozdział IV. Ramy instytucjonalne i system rozstrzygania sporów WTO	21
§ 1. Wstęp	21
§ 2. Funkcje oraz struktura organizacji	24
I. Funkcje WTO	24
II. Organy WTO	25
§ 3. Członkostwo	28
§ 4. Struktura zobowiązań	31
§ 5. System rozstrzygania międzynarodowych sporów handlowych	33
§ 6. Runda negocjacyjna z Doha	41

Rozdział V. Międzynarodowy handel towarami – podstawowe porozumienia	43
§ 1. Wstęp	43
§ 2. GATT 1994	43
I. Klauzula najwyższego uprzywilejowania	43
II. Listy koncesyjne	46
III. Klauzula traktowania narodowego	48
IV. Zakaz stosowania ograniczeń ilościowych	53
V. Wyjątki ogólne oraz dotyczące bezpieczeństwa narodowego	54
§ 3. Inne wyjątki	62
I. Integracja (między-)regionalna w kontekście zobowiązań GATT ...	62
II. Preferencyjne traktowanie państw rozwijających się	64
§ 4. Porozumienie TBT	66
I. Uwagi wprowadzające	66
II. Zakres przedmiotowy	67
III. Klauzula najwyższego uprzywilejowania oraz traktowania narodowego (przepisy techniczne)	68
IV. Zasada konieczności (przepisy techniczne)	70
V. Harmonizacja krajowych przepisów technicznych	71
VI. Normy techniczne	73
VII. Inne zobowiązania	74
§ 5. Porozumienie SPS	75
I. Zakres przedmiotowy	75
II. Harmonizacja	76
III. Środki SPS wykraczające poza standardy międzynarodowe	77
IV. Środki tymczasowe	79
V. Inne zobowiązania	80
Rozdział VI. Pozostałe porozumienia WTO	83
§ 1. Zasady dotyczące środków ochrony handlu	83
I. Porozumienie w sprawie antydumpingu	83
II. Porozumienie w sprawie subsydiów i środków wyrównawczych ...	89
§ 2. Porozumienie w sprawie środków ochronnych	96
§ 3. GATS	102
I. Wprowadzenie	102
II. Klauzula najwyższego uprzywilejowania	104
III. Klauzula traktowania narodowego	106
IV. Bariery w zakresie dostępu do rynku usług	109
V. Wyjątki	110
§ 4. Porozumienie TRIPS	112
I. Wprowadzenie	112
II. Główne zasady	114

III. Zasady szczególne dotyczące poszczególnych praw własności intelektualnej	115
1. Prawa autorskie i prawa pokrewne	115
2. Prawa ochronne na znak towarowy	116
3. Patenty	118
4. Oznaczenia geograficzne	122
Rozdział VII. Regionalne porozumienia handlowe	124
§ 1. Wstęp	124
§ 2. Rodzaje regionalnych porozumień handlowych	126
§ 3. Zasady dotyczące reguły pochodzenia	129
§ 4. Elementy regionalnych porozumień handlowych	132
I. Handel towarami	132
II. Bariery techniczne w handlu oraz środki sanitarne i fitosanitarne ...	133
III. Handel usługami	133
IV. Ochrona inwestycji zagranicznych	134
V. Współpraca w zakresie polityki konkurencji	135
VI. Ochrona praw własności intelektualnej	136
VII. Handel elektroniczny	137
VIII. Zamówienia publiczne	138
IX. Ochrona środowiska naturalnego oraz praw pracowniczych	139
X. Mechanizmy rozwiązywania sporów	140
XI. Postanowienia instytucjonalne	142
§ 5. Relacja między prawem WTO a zobowiązaniami wynikającymi z RTA	144
Część III. Prawo międzynarodowe inwestycyjne	147
Rozdział VIII. Prawo międzynarodowe inwestycyjne – zagadnienia wstępne	148
§ 1. Wstęp	148
§ 2. Bezpośrednie inwestycje zagraniczne i sposoby ich ochrony	148
§ 3. Kodyfikacja standardów ochrony prawa międzynarodowego inwestycyjnego	156
§ 4. Cechy charakterystyczne prawa międzynarodowego inwestycyjnego	160
I. Bilateralizm i regionalizm	160
II. Hybrydowy charakter	163
III. Ogólnikowość standardów traktowania	164
IV. Niespójność orzecznictwa	167
V. Trwałość zobowiązań traktatowych	169
§ 5. Najważniejsze trendy i wyzwania	172
I. Oczekiwania prawne inwestorów a swoboda regulacyjna państw ..	172
II. Upolitycznienie BIZ	174

Rozdział IX. Dopuszczalność inwestycji, zakres i ograniczenia ochrony inwestycji	178
§ 1. Wstęp	178
§ 2. Dopuszczalność inwestycji zagranicznych	179
§ 3. Zakres podmiotowy, przedmiotowy, czasowy i terytorialny ochrony	180
I. Uwagi wprowadzające	180
II. Zakres podmiotowy ochrony: „inwestor”	180
1. Uwagi ogólne	180
2. Osoby fizyczne	181
3. Osoby prawne	183
4. Artykuł 25 ust. 2 lit. b Konwencji ICSID	187
III. Zakres przedmiotowy ochrony: pojęcie państwa	188
IV. Zakres przedmiotowy ochrony: pojęcie inwestycji	190
V. Zakres czasowy ochrony	194
VI. Zakres terytorialny ochrony	195
§ 4. Ograniczenia i wyłączenia stosowania traktatów	197
Rozdział X. Względne standardy traktowania	199
§ 1. Wstęp	199
§ 2. Stadia stosowania klauzul traktowania narodowego i najwyższego uprzywilejowania	202
I. Test podobieństwa	202
II. Gorsze traktowanie	204
III. Uzasadnione różnicowanie traktowania	205
§ 3. Skutki stosowania	206
I. Podniesienie materialnego standardu traktowania	206
II. Zniesienie ograniczeń stosowania standardu traktowania	207
III. Uzyskanie dostępu do korzystniejszego mechanizmu rozstrzygania sporów	208
Rozdział XI. Bezwzględne standardy ochrony, wyłączenie, nowe klauzule	211
§ 1. Wstęp	211
§ 2. Sprawiedliwe i uczciwe traktowanie	211
§ 3. Pełne bezpieczeństwo i ochrona	217
§ 4. Dotrzymanie zobowiązań (klauzula parasolowa)	219
§ 5. Arbitralne traktowanie	225
§ 6. Swoboda przepływów kapitałowych	226
§ 7. Wyłączenie	230
I. Uwagi wprowadzające	230
II. Wyłączenie bezpośrednie	233
III. Wyłączenie pośrednie	234
§ 8. Nowe klauzule	237

Rozdział XII. Stosowanie prawa międzynarodowego inwestycyjnego i rozstrzyganie sporów inwestycyjnych	240
§ 1. Wstęp	240
§ 2. Stosowanie prawa międzynarodowego inwestycyjnego	240
§ 3. Spory między inwestorem zagranicznym a państwem goszczącym	242
I. Uwagi wprowadzające	242
II. Traktatowa klauzula arbitrażowa	244
III. Właściwość trybunału arbitrażowego	246
1. Zgoda na arbitraż inwestycyjny (właściwość <i>ratione voluntatis</i>)	246
2. Właściwość podmiotowa (<i>ratione personae</i>)	247
3. Właściwość rzeczowa (<i>ratione materiae</i>)	248
4. Właściwość czasowa (<i>ratione temporis</i>) i terytorialna (<i>ratione loci</i>)	248
IV. Dopuszczalność sporu	249
1. Uwagi ogólne	249
2. Notyfikacja	250
3. Polubowne załatwienie sporu, wniesienie go przed organy państwa goszczącego	250
4. Konieczność wiążącego wyboru mechanizmu rozstrzygnięcia sporu	252
5. Zarzut korupcji	253
V. Fora rozstrzygania sporów inwestycyjnych	253
1. Uwagi ogólne	253
2. Międzynarodowe Centrum Rozstrzygania Sporów Inwestycyjnych (ICSID)	254
3. Inne instytucje arbitrażowe: SCC, ICC	255
4. Arbitraż <i>ad hoc</i>	256
VI. Przebieg postępowania arbitrażowego	256
VII. Uchylanie wyroków	259
VIII. Koszty postępowania	260
IX. Wykonywanie wyroków	261
§ 4. Reformy i perspektywy	262
I. Reforma ISDS	262
II. Zmierzch arbitrażu inwestycyjnego wewnątrz UE – sprawa <i>Achmea</i>	264
III. Monitorowanie inwestycji zagranicznych	267
Część IV. Finanse międzynarodowe	271
Rozdział XIII. Prawo międzynarodowe monetarne i finansowe	271
§ 1. Zakres przedmiotowy międzynarodowej współpracy monetarnej i finansowej	271

§ 2. Ewolucja międzynarodowego systemu monetarnego	277
§ 3. Reżimy kursowe, bilans płatniczy	281
Rozdział XIV. Instytucje Bretton Woods	283
§ 1. Geneza systemu Bretton Woods	283
§ 2. Funkcje oraz struktura MFW	286
I. Funkcje MFW	286
II. Organy oraz proces decyzyjny	287
III. Członkostwo w MFW	295
IV. Rozstrzyganie wątpliwości interpretacyjnych	295
V. Reforma MFW	297
§ 3. Funkcje oraz struktura organizacji Grupy Banku Światowego	298
I. Funkcje organizacji Grupy Banku Światowego	298
II. Organy oraz proces decyzyjny	302
III. Członkostwo w organizacjach Grupy Banku Światowego	304
Rozdział XV. Międzynarodowy porządek monetarny i finansowy	305
§ 1. Wstęp	305
§ 2. Dyscyplina monetarna	305
I. Uwagi wprowadzające	305
II. Uporządkowane stosunki walutowe – obowiązki ogólne	306
III. Krajowy reżim walutowy	307
IV. Środki kontroli płatności i transakcji	310
V. Wyjątki	314
1. Wyjątki w ramach reżimu ogólnego	314
2. Okres przejściowy	314
3. Brak środków Funduszu	315
4. Bezpieczeństwo narodowe	315
5. Reżimy szczególne	316
§ 3. Uprawnienia kontrolne MFW	316
I. Uwagi wprowadzające	316
II. Konsultacje dotyczące reżimów walutowych (art. IV Układu MFW)	317
III. Konsultacje dotyczące ogólnych obowiązków członkowskich (art. VIII Układu MFW)	322
IV. Konsultacje dotyczące obowiązków w okresie przejściowym (art. XIV Układu MFW)	324
§ 4. Kodeks liberalizacji przepływów kapitałowych OECD	324
§ 5. Bank Rozrachunków Międzynarodowych	326
§ 6. Pomoc finansowa MFW	326
I. Uwagi ogólne	326
II. Zasoby MFW	327
III. Korzystanie z zasobów MFW	329

IV. Transza rezerwowa, listy intencyjne i promesy kredytowe	332
V. Polityka warunkowości	335
VI. Specjalne Prawa Ciągnięcia	338
VII. Państwa rozwijające się i gospodarki w fazie transformacji	342
VIII. Nowe instrumenty finansowania	344
IX. Pomoc techniczna i szkolenia	347
§ 7. Finansowanie przez Grupę Banku Światowego	348
§ 8. Finansowanie przez regionalne banki rozwoju	350
Część V. Międzynarodowe sankcje gospodarcze	353
Rozdział XVI. Sankcje gospodarcze – charakterystyka ogólna	353
Rozdział XVII. Schemat oceny legalności stosowania sankcji gospodarczych	362
Rozdział XVIII. Sankcje gospodarcze a rozstrzyganie międzynarodowych sporów gospodarczych	368
Indeks rzeczowy	373

[Przejdź do księgarni →](#)

ksiegarnia.beck.pl