

**Ekonomiczna analiza
prawa cywilnego. Tom 2.
Zagadnienia prawa
deliktów, własności
i wybrane kwestie
prawa spółek**

Przejdź do produktu na ksiegarnia.beck.pl

Spis treści

Wprowadzenie	XIX
Wykaz skrótów	XXIX
Wykaz orzecznictwa	XXXVII
Część trzecia. Wybrane zagadnienia Ekonomicznej Analizy Prawa Spółek	1
Rozdział 13. Od kontraktu do hierarchii decyzyjnej	3
13.1. Różne typy kontraktów w obrocie prawnym	3
13.1.1. Kontrakty relacyjne	5
13.1.2. Kontrakty symbiotyczne	6
13.1.3. Hierarchie decyzyjne jako punkt krańcowy kontinuum	7
13.2. Ekonomiczne przyczyny rozwoju niedyskretnych typów kontraktów	7
13.2.1. Kapitał charakterystyczny dla danego kontraktu	8
13.2.2. Bariery wejścia na rynek	10
13.2.3. Różne krzywe kosztów krańcowych	10
13.2.4. Pokusa nadużycia	11
13.3. Klasyfikacja prawna kontraktów relacyjnych i symbiotycznych	12
13.4. Dostosowanie kontraktu w drodze renegotjacji	15
Rozdział 14. Podstawowe formy kooperacyjne i problemy prawa spółek	19
14.1. Wybór między umowami wymiany a statutem organizacyjnym	20
14.2. Organizacje z właścicielami i bez właścicieli	21
14.3. Koszty wewnętrzne organizacji, kontrola zarządzania i kontrola akcjonariuszy większościowych	23
14.4. Kontrole <i>ex ante</i> i <i>ex post</i> przez prawo spółek, prawo rynku kapitałowego i zasady odpowiedzialności cywilnej	28
14.5. Czy prawo spółek cierpi z powodu zbyt dużego przymusu?	29
14.6. Rozszerzenie zasad odpowiedzialności cywilnej w celu zmniejszenia zakresu obowiązków wynikających z ładu korporacyjnego	33
14.6.1. Rosnąca konieczność rozszerzenia odpowiedzialności cywilnej i problemy z nią związane	33
14.6.2. Odpowiedzialność za dezinformację na rynkach kapitałowych, zwykłe zaniedbanie na rynkach pierwotnych i rażące zaniedbanie na rynkach wtórnych	37

14.7. Kontrola zarządzania za pośrednictwem rynków finansowych przez wrogie przejęcie	41
14.8. Problem wykorzystywania informacji poufnych	43
14.9. Osoba prawna i ograniczona odpowiedzialność jako akcelerator rozwoju gospodarczego	46
14.9.1. Ekonomiczne skutki zasady rozdziału	46
14.9.2. Ekonomiczne skutki ochrony aktywów spółki przed wierzycielami akcjonariuszy	48
14.9.3. Ochrona aktywów spółki przed wierzycielami akcjonariuszy i tworzenie rynków kapitałowych	50
14.9.4. Ograniczenie zasady rozdziału poprzez odpowiedzialność regresową	51
14.9.4.1. Wierzyciel umowny	51
14.9.4.2. Wierzyciel przymusowy	52
14.9.4.3. Przełamanie zasady rozdziału	53
14.9.4.4. Odpowiedzialność akcjonariusza z tytułu powiernictwa ...	55
14.9.4.5. Odpowiedzialność akcjonariusza z tytułu powiernictwa ...	57
14.10. Konkurencja między różnymi formami organizacji i strukturami prawnymi: europejski rozwój	58
14.10.1. Spółka europejska (SE)	58
14.10.2. Konkurencja między krajowymi strukturami prawnymi w UE	59
14.11. Współdecydowanie parytetowe pracowników	63
Część czwarta. Ekonomiczna Analiza Prawa Deliktów	65
Rozdział 15. Cele i wyzwania regulacyjne prawa deliktów, trójką odpowiedzialności deliktowej	67
15.1. Wprowadzenie. Szkoda spowodowana przez zwierzę łowne	67
15.2. Regulacja deliktów a przepisy dotyczące odpowiedzialności i odszkodowań	72
15.3. Dyskusja nt. celów prawa deliktów	73
15.4. Unikanie kosztów pierwotnych i cechy optymalnej prewencji	79
15.4.1. Cel optymalnego dochowania staranności	80
15.4.2. Cel, jakim jest optymalny poziom niebezpiecznej aktywności ...	82
15.4.3. Zapewnienie pozytywnych korzyści netto z niebezpiecznej aktywności	84
15.5. Unikanie kosztów wtórnych (dywersyfikacja ryzyka)	86
15.5.1. Użyteczność oczekiwana i niechęć do podejmowania ryzyka	86
15.5.2. Rozproszenie szkód i prawo malejącej użyteczności krańcowej dochodu	88
15.5.3. Problemy rozwiązań ubezpieczeniowych, w tym pokusa nadużycia i negatywna selekcja	91
15.6. Unikanie kosztów trzeciorzędnych	92
15.7. Kompromisy między redukcją kosztów w prawie deliktów	93
15.8. Przypisanie szkody i jego znaczenie w ramach stosunków rynkowych i pozarynkowych	95
15.9. Problemy z przypisaniem odpowiedzialności prawnej w ramach roszczeń odszkodowawczych	97
15.9.1. Zakres ochrony w ramach roszczeń odszkodowawczych	98
15.9.2. Przypisanie naruszeń praw i szkód prawnych	101

15.9.3. Szacowanie i ocena szkód	107
Rozdział 16. Odpowiedzialność na zasadzie winy a odpowiedzialność na zasadzie ryzyka	109
16.1. Konsekwencjalistyczny pogląd na odpowiedzialność na zasadzie winy ...	109
16.2. Odpowiedzialność na zasadzie winy – formuła sędziego <i>Learneda Handa</i> .	110
16.2.1. Pojęcie i funkcja zaniedbania	112
16.2.2. Określenie standardu staranności	112
16.2.3. Przewidywalność	119
16.2.4. Zewnętrzna oraz wewnętrzna staranność	120
16.2.5. Bezprawność i wina w ramach odpowiedzialności za nieumyślną winę	121
16.2.6. Obowiązek zachowania ostrożności, ogólne obowiązki w ramach obrotu powszechnego oraz umowne i <i>quasi</i> -umowne obowiązki	122
16.3. Skutki odpowiedzialności opartej na winie; wina jako naruszenie standardu staranności	123
16.3.1. Skutki odpowiedzialności opartej na winie ze ścisłym standardem należytej staranności	124
16.3.2. Skutki odpowiedzialności opartej na winie z niejasnymi standardami należytej staranności	128
16.4. Skutki odpowiedzialności za winę przy zastosowaniu metody różnicowej (dyferencyjnej) obliczania szkody	130
16.4.1. Przypadek całkowitej odpowiedzialności	130
16.4.2. Skutki odpowiedzialności opartej na winie przy stosowaniu metody różnicowej obliczania odszkodowania	131
16.4.3. Czy odpowiedzialność oparta na winie może zapewnić społeczną użyteczność szkodliwej aktywności?	136
16.4.3.1. „Ślepotą” odpowiedzialności opartej na winie w odniesieniu do poziomu aktywności	136
16.4.3.2. Korekty w orzecznictwie?	137
16.5. Co oznacza stwierdzenie zaniedbania w praktyce sądowej?	139
16.5.1. Określenie należytego poziomu staranności przez sądy	140
16.5.2. Ustanowienie standardów należytej staranności przez sądy	143
16.5.3. Rozstrzygnięcie „otwarte” w ramach odpowiedzialności na zasadzie winy	144
16.5.3.1. Uznanie zaistnienia zaniedbania bez ustalania standardu ...	144
16.5.3.2. Rozwiązanie problemu unikania wypadków spowodowanych przez zwierzęta łowne	146
16.5.3.3. Efekty efektywnościowe koncepcji zaniedbania	149
16.5.4. Średniozakresowe zasady wyznaczenia staranności a ich bliskość do formuły sędziego <i>Learneda Handa</i>	150
16.5.5. Rozkład ciężaru dowodu w odpowiedzialności opartej na winie i jego skutki	153
16.5.6. Podsumowanie cząstkowe: warianty dotyczące przypisania szkody w przypadku odpowiedzialności na zasadzie winy	159
16.6. Znaczenie zwyczajów i norm technicznych	161
16.7. Standardy i przepisy techniczne	163
16.8. Podstawy prawne odpowiedzialności na zasadzie ryzyka	164
16.8.1. Struktura prawna odpowiedzialności na zasadzie ryzyka	164

16.8.2. Elementy ustawowe odpowiedzialności na zasadzie ryzyka	165
16.8.3. Odpowiedzialność na zasadzie ryzyka w systemie prawa odpowiedzialności cywilnej	168
16.8.4. Skutki odpowiedzialności na zasadzie ryzyka przy stałym poziomie działalności	169
16.8.4. Poziom aktywności w przypadku odpowiedzialności na zasadzie ryzyka i winy, w tym wyższość odpowiedzialności na zasadzie ryzyka	171
16.8.5. Wpływ badań z zakresu ekonomii behawioralnej na analizę odpowiedzialności na zasadach winy i ryzyka	173
16.8.6. Efekty kosztowe i decentralizujący wpływ odpowiedzialności na zasadzie ryzyka	177
Rozdział 17. „Wzajemna” szkoda i współdziałanie	179
17.1. Szersze spojrzenie na wzajemność problemu szkód	179
17.2. Wina sprawcy i poszkodowanego, zaniedbanie wyłączne i zaniedbanie współprzyczyniające	182
17.3. „Najtańszy unikacz kosztów” – prawo do odszkodowania w przypadku wyboru między jednym a drugim	186
17.4. <i>Quasi</i> -dogmatyczne figury argumentacyjne w przypadku alternatywy „albo-albo”	188
17.5. Studium przypadku: niewyprofilowana droga	189
17.5.1. Stan faktyczny studium przypadku	189
17.5.2. Rozwiązanie studium przypadku przy pomocy analizy ekonomicznej	190
17.6. Skuteczne zapobieganie szkodom w przypadku szkód dwustronnych i przy stałym poziomie aktywności	192
17.6.1. Wprowadzenie do problemu szkód dwustronnych	192
17.6.2. Wymuszanie optymalnej równowagi przez porządek prawny	195
17.7. Odpowiedzialność oparta na winie z zastrzeżeniem lub bez zarzutu współdziałania; twierdzenie o równoważności	196
17.8. Odpowiedzialność na zasadzie ryzyka z zarzutem współdziałania	201
17.9. Zapobieganie zachowaniom szkodliwym społecznie przez prawo odpowiedzialności cywilnej w przypadku szkód dwustronnych	203
17.10. Szkody dwustronne przy zmiennym poziomie aktywności i staranności obu stron; twierdzenie <i>Shavella</i>	204
17.11. Przeniesienie kosztów zapobiegania szkodom przez poszkodowanego na sprawcę szkody	207
17.12. Możliwości prawne zwrotu kosztów poniesionych przez poszkodowanego	209
17.12.1. Poszkodowany po wypadku ponosi koszty w celu zmniejszenia szkody	209
17.12.2. Podjęcie środków prewencyjnych przez poszkodowanego przed wypadkiem	210
17.12.3. Podjęcie środków zapobiegawczych przez potencjalnie poszkodowaną osobę prowadzące do zapobieżenia szkodzie	212
17.12.4. Studium przypadku: gazoszczelne drzwi wejściowe	213
17.13. Późniejsze wydatki na ograniczenie szkód: szczególny przypadek szkód dwustronnych	215
17.14. Drugie najlepsze rozwiązanie dwustronnego problemu szkód	216

17.15. Odszkodowanie czy zwrot zysków?	217
17.16. Niepewność co do tego, czy zachowanie niedbałe prowadzi do szkody własnej, czy szkody osób trzecich	219
Rozdział 18. Przypisanie szkody, związek przyczynowy	221
18.1. Wprowadzające studia przypadków	221
18.2. Pojęcie i funkcja przyczynowości	222
18.3. Dalsze podstawy przypisania odpowiedzialności: przyczynowość stanowiąca podstawę odpowiedzialności	223
18.4. Przyczynowość wypełniająca odpowiedzialność: teoria adekwatności i doktryna celu ochrony normy	226
18.4.1. Teoria adekwatności i jej ekonomiczne uzasadnienie	226
18.4.2. Zakres ochrony normy i jej ekonomiczne uzasadnienie	229
18.4.2.1. Doktryna zakresu ochrony normy	229
18.4.2.2. Stałość prawdopodobieństwa wystąpienia szkody przy różnym zachowaniu jako kryterium doktryny celu ochrony normy	232
18.5. Problem prawdopodobieństwa przyczynowości: odpowiedzialność prawdopodobieństwa i odpowiedzialność proporcjonalna	234
18.5.1. Rozróżnienie dwóch grup przypadków	234
18.5.2. Pełny dowód, zasada „wszystko albo nic” i wyjątki od tej zasady w prawie niemieckim	235
18.5.3. Inne rozwiązania dla zasady przyczynowości	237
18.5.4. Skutki ekonomiczne zasad przyczynowości, gdy szkoda została spowodowana przez sprawcę szkody albo przez przyczynę nieobciążającą obowiązkiem naprawienia szkody	239
18.5.4.1. Skutki metody „wszystko albo nic” w przypadku odpowiedzialności na zasadzie winy i na zasadzie ryzyka ...	239
18.5.4.2. Efektywność przyczynowości prawdopodobieństwa	241
18.5.4.3. Przypadki, w których zasada przyczynowości „utrata szansy” prowadzi do nadmiernej odpowiedzialności, a przyczynowość prawdopodobieństwa prowadzi do prawidłowego oszacowania odszkodowania	242
18.5.5. Szkoda spowodowana przez wielu sprawców	246
18.5.5.1. Przepisy prawa niemieckiego	246
18.5.5.2. Analiza zasad odpowiedzialności w przypadku szkód wieloprzyczynowych	247
18.5.5.3. Odpowiedzialność w równych częściach w przypadku odpowiedzialności za ryzyko i odpowiedzialności za winę	248
18.5.5.4. Przypadkowa przyczynowość i odpowiedzialność proporcjonalna w przypadku proporcjonalnego przebiegu szkody	250
18.5.5.5. Przypadkowa przyczynowość i proporcjonalna odpowiedzialność w przypadku nieliniowego przebiegu szkody	251
18.5.6. Skutki odpowiedzialności solidarnej w porównaniu z przyczynowością probabilistyczną	255
18.6. Granice przyczynowości prawdopodobieństwa	256

Rozdział 19. Zakres ochrony prawa deliktów, czysta strata finansowa i szkoda niemajątkowa	259
19.1. Ograniczenia prawa deliktów i rozszerzenia wynikające z orzecznictwa sądowego	259
19.1.1. Prawo do prowadzonej działalności gospodarczej	261
19.1.2. Ogólne prawo podmiotowe	262
19.1.3. Ochrona integralności	262
19.2. Umowne i <i>quasi</i> -umowne obowiązki informacyjne	263
19.2.1. <i>Culpa in contrahendo</i>	263
19.2.2. Intensywność relacji społecznych jako punkt odniesienia	267
19.3. Ochrona interesów finansowych w przypadku braku naruszenia majątku	268
19.4. Ograniczenia prawa odpowiedzialności cywilnej przez wolności. Ogólne prawo podmiotowe	270
19.5. Problem rozgraniczenia czystych strat finansowych	273
19.5.1. Ograniczenie i rozszerzenie odpowiedzialności z tytułu czystych strat finansowych	273
19.5.2. Nadmierne odstraszenie w przypadku wygórowanej rekompensaty odnośnie czystych strat finansowych	274
19.5.3. Skutki odpowiedzialności za czyste straty finansowe w przypadku precyzyjnych i nieprecyzyjnych standardów staranności	276
19.5.4. Przypadki potrzeby rozszerzenia odpowiedzialności	282
19.5.4.1. Czysta strata finansowa stanowiąca w całości szkodę odnośnie do zasobów	282
19.5.4.2. Poszkodowany sam płaci za ochronę w ramach relacji rynkowych	285
19.5.5. Czyste straty finansowe w prawie deliktów a prawo umów wg <i>Goldberga</i>	286
19.6. Ocena szkód niematerialnych	289
19.6.1. Niewymienialność szkód niematerialnych jako skutek problemu informacyjnego	289
19.6.2. Utrata czasu urlopowego i radości z urlopu jako szkoda majątkowa	292
19.6.2.1. Utrata radości z urlopu jako szkoda niematerialna	292
19.6.2.2. Ograniczenie roszczeń odszkodowawczych do umownej „puli ubezpieczeniowej”	294
19.6.3. Strata czasu jako szkoda podlegająca odszkodowaniu	297
19.7. Utrata możliwości użytkowania	298
19.7.1. Problem odszkodowania za utratę możliwości użytkowania	298
19.7.2. Sprzeczności w niemieckim orzecznictwie	299
19.7.3. Rozbieżne uzasadnienia doktryny prawa niemieckiego	301
19.7.4. Ekonomiczne aspekty utraty możliwości użytkowania	302
19.7.4.1. Rozszerzenie zakresu odpowiedzialności odszkodowawczej	303
19.7.4.2. Problem pokusy nadużycia	303
19.7.4.3. Szkody niematerialne czy materialne	304
19.7.4.4. Podejście ekonomiczne	304
19.7.4.5. „Odczuwalność straty”	305

19.7.4.6. Dostępność środków na własne utrzymanie	307
19.7.4.7. Obliczanie szkody wynikającej z utraty możliwości użytkowania	308
19.7.5. Ochrona interesu emocjonalnego	309
Rozdział 20. Wybrane zagadnienia w ramach prawa deliktów, odpowiedzialność za produkt, odpowiedzialność za środowisko, zadośćuczynienie za ból i cierpienie, odpowiedzialność zastępcza oraz granice odpowiedzialności cywilnej	313
20.1. Odpowiedzialność za produkt	313
20.1.1. Wprowadzenie	313
20.1.2. Podstawa prawna dla odpowiedzialności za produkt	315
20.1.2.1. Odpowiedzialność za produkt na podstawie kodeksów	315
20.1.2.2. Roszczenia odszkodowawcze z tytułu umowy (zbieg roszczeń)	316
20.1.2.3. Odwrócenie ciężaru dowodu w przypadku winy	317
20.1.2.4. Odpowiedzialność za produkt zgodnie z niemiecką ustawą o odpowiedzialności za produkt	317
20.1.3. Wady produkcyjne, konstrukcyjne i informacyjne	318
20.1.3.1. „Wada” w odpowiedzialności deliktowej	318
20.1.3.2. „Wada” zgodnie z niemiecką ustawą o odpowiedzialności za produkt	319
20.1.4. Brak znaczenia systemu odpowiedzialności za produkty niebezpieczne w przypadku dobrze poinformowanych, podobnych użytkowników	321
20.1.5. Możliwe niekorzystne skutki odpowiedzialności za produkt w przypadku dobrze poinformowanych konsumentów o różnych preferencjach dotyczących bezpieczeństwa	323
20.1.6. Skutek ubezpieczeniowy odpowiedzialności za produkt	325
20.1.7. Pojęcia „błąd informacyjny” i „wada fabryczna”	326
20.1.8. Wady konstrukcyjne i instrukcyjne	327
20.1.9. Dlaczego obejmujemy ochroną konsumentów? Asymetria informacji, selekcja negatywna i rynek gruchotów	329
20.1.9.1. Rynek gruchotów	329
20.1.9.2. Skutki dla odpowiedzialności za produkt	333
20.1.10. Określenie wady konstrukcyjnej w ramach odpowiedzialności za winę lub odpowiedzialności za ryzyko	334
20.1.10.1. Wada konstrukcyjna jako wina producenta (test użyteczności ryzyka)	334
20.1.10.2. Informacyjna koncepcja wady i odpowiedzialność za szkodę (test świadomości konsumenta)	335
20.1.11. Kryzys prawa odpowiedzialności cywilnej w Stanach Zjednoczonych nie stanowi powodu do odrzucenia odpowiedzialności za wady konstrukcyjne	337
20.1.12. Trudności w określeniu optymalnego poziomu bezpieczeństwa produktu	339
20.1.13. Podwójne standardy przy ustalaniu norm bezpieczeństwa? Wyniki badań z zakresu Ekonomii Behawioralnej	340
20.1.14. Odpowiedzialność za zagrożenia związane z rozwojem	341
20.1.14.1. Pojęcie ryzyka związanego z rozwojem	341

20.1.14.2. Odpowiedzialność za zagrożenia związane z rozwojem zgodnie z obowiązującym prawem niemieckim	343
20.1.14.3. Skutki odpowiedzialności za ryzyko związane z rozwojem ...	344
20.1.15. Zastrzeżenia dotyczące skuteczności odpowiedzialności za produkt w Stanach Zjednoczonych	346
20.2. Odpowiedzialność za środowisko: stan, problemy i perspektywy	347
20.2.1. Niewielkie znaczenie odpowiedzialności za szkody środowiskowe	347
20.2.2. Problem racjonalnego braku zainteresowania dochodzeniem odszkodowania za szkody środowiskowe	349
20.2.3. Problem „miękkiej” przyczynowości	350
20.2.4. Problem oceny szkody	351
20.2.5. Brak przypisania indywidualnych praw własności	352
20.2.6. Niemiecka ustawa o odpowiedzialności za środowisko i europejska dyrektywa w sprawie odpowiedzialności za środowisko	352
20.2.7. Brak majątku sprawcy szkody a odpowiedzialność banków	354
20.2.8. Stronniczość polityki przemysłowej w historii prawa ochrony środowiska	356
20.2.9. Odpowiedzialność za środowisko nie dotyczy normalnej eksploatacji instalacji?	357
20.3. Zadośćuczynienie za ból, szkody niepodlegające naprawieniu i wartość zapobieżenia śmierci	359
20.3.1. Wprowadzenie	359
20.3.2. Funkcja zadośćuczynienia za ból i kryteria jego ustalania z prawnego punktu widzenia	359
20.3.3. Kryteria ustalania wysokości zadośćuczynienia z perspektywy ekonomicznej: odstraszenie czy rekompensata?	364
20.3.3.1. Odszkodowanie za ból jako środek odstraszący	364
20.3.3.2. Odszkodowanie kompensacyjne	365
20.3.4. Problem dóbr niezastąpionych z perspektywy ekonomicznej	366
20.3.5. Empiryczne określenie wysokości zadośćuczynienia za ból z perspektywy odstraszenia	369
20.3.5.1. Koszty zapobiegania poważnym i śmiertelnym wypadkom ...	369
20.3.5.2. Wnioski cząstkowe	372
20.4. Odpowiedzialność za pomocników	373
20.4.1. Dlaczego istnieje odpowiedzialność osób, którymi się posłużono, i jaki zakres powinna ona obejmować?	374
20.4.2. Odpowiedzialność zleceniodawcy za winę osób trzecich i własną ...	377
20.4.2.1. Odpowiedzialność wyłącznie za zaniedbanie pracodawcy bez związku z obowiązkiem ubezpieczenia pomocnika	377
20.4.2.2. Odpowiedzialność <i>Volkswagen AG</i> w skandalu związanym z silnikami Diesla	378
20.5. Granice odpowiedzialności cywilnej i przejście do regulacji prawa publicznego	379
20.5.1. Odszkodowanie określone przez porządek prawny jest niższe niż szkoda	380

20.5.2. Anonimowość sprawców szkód i racjonalny brak zainteresowania poszkodowanych jako przyczyna nieodpowiedniej odpowiedzialności	384
20.5.3. Regulacja <i>ex ante</i> w przypadku braku majątku osoby pociągniętej do odpowiedzialności	386
20.5.4. Koszty administracyjne związane z regulacją i odpowiedzialnością cywilną	387
20.5.5. Badania empiryczne dotyczące skuteczności odpowiedzialności i regulacji	387
20.6. Jednolite prawo deliktów dla UE?	389
Część piąta. Ekonomiczna Analiza Prawa Własności	393
Rozdział 21. Pojęcie, funkcja i kształtowanie praw własności	395
21.1. Prawo własności	395
21.1.1. Pojęcie „prawa własności”	395
21.1.2. Ochrona i <i>numerus clausus</i> praw bezwzględnych	400
21.1.3. Zbywalność praw bezwzględnych	403
21.1.4. Gospodarcze i niegospodarcze cele praw własności	403
21.1.5. Utrata pożytków z zasobu w wolnym dostępie	405
21.1.6. Nadmierne wykorzystanie zasobów w wolnym dostępie lub dóbr wspólnych, „tragedia dóbr wspólnych” (<i>tragedy of the commons</i>) ...	406
21.1.7. Szkody w zrównoważonym użytkowaniu i niszczenie zasobów w przypadku błędnie zdefiniowanych praw własności	408
21.1.8. Efektywne wykorzystanie wyczerpywalnych zasobów	410
21.1.9. Własność prywatna i niewłaściwe wykorzystanie zasobów z pozytywnymi efektami zewnętrznymi	411
21.1.10. Bezpłatny dostęp do dóbr publicznych	412
21.2. Ewolucja praw własności w związku z niedoborem	413
21.2.1. Dywidenda pokoju w związku z przejściem z anarchii od rządów prawa	413
21.2.2. Ewolucja wyłącznych praw własności w związku z rosnącym niedoborem	413
21.2.3. Dalsza ewolucja praw własności jako nieuchronny proces	415
21.2.4. Nowe prawa własności jako „wynałazki”	416
21.3. Zbywalność praw własności i jej ograniczenia	417
21.3.1. Zasada zbywalności praw własności i formy jej przeniesienia	417
21.3.2. Ograniczenia prawne dotyczące zbywalności	418
21.3.3. Ekonomiczne skutki wyłączenia lub ograniczenia zbywalności praw własnościowych	419
21.3.4. Ograniczenia transferu jako nieekonomiczne poszukiwanie renty ...	419
21.3.5. Ograniczenia zbywalności z powodu paternalizmu	420
21.3.6. Ograniczenia zbywalności w przypadku efektów zewnętrznych, w tym zakłócających preferencje	421
21.3.7. Ochrona zasobów przez zapobieganie	422
21.3.8. Ograniczenia zbywalności z innych powodów normatywnych ...	424
Rozdział 22. Przeniesienie prawa własności zgodnie z zasadą dobrej wiary ...	425
22.1. Formy nabycia zgodnie z zasadą dobrej wiary	425
22.2. Zasada gromadzenia informacji w dobrej wierze jako sposób podziału kosztów informacji	427

Rozdział 23. Przymusowa transakcja w drodze wywłaszczenia i ustalenie treści własności	433
23.1. Powody zastosowania środków przymusu	435
23.1.1. „Zator” właściciela	435
23.1.2. Zachowanie „gapowicza”	435
23.2. Podstawy do odszkodowania za zastosowanie środków przymusu	437
23.2.1. Zachęty dla państwa	437
23.2.2. Zachęty dla właścicieli dotkniętych wywłaszczeniem, odszkodowanie jako rozwiązanie ubezpieczeniowe	438
23.2.3. Dlaczego odszkodowanie za wywłaszczenie jest niższe niż odszkodowanie cywilne – perspektywa ekonomiczna	441
23.3. Ustalenie treści ograniczenia własności a wywłaszczenie	443
23.3.1. Odszkodowanie, brak odszkodowania i koncepcja szczególnego poświęcenia	443
23.3.2. Nadmierne odszkodowanie jako skutek odszkodowania	445
23.4. Alternatywa dla wywłaszczenia, ekspansja prywatnej produkcji dóbr publicznych przez roszczenia o zwrot wydatków	450
Rozdział 24. Niewypłacalność i konflikty. Zabezpieczenie wierzycieli	457
24.1. Kredyty z dostępem i bez dostępu do aktywów dłużnika	457
24.2. Alternatywne regulacje dotyczące zaspokajania wierzycieli	459
24.3. Cele zasad regulacyjnych	460
24.4. Analiza zasad regulacyjnych dotyczących zasad umów kredytowych	461
24.4.1. Nieefektywność zasady pierwszeństwa w przypadku niewypłacalności	461
24.4.2. Wpływ zasady <i>par conditio creditorum</i> prawa upadłościowego na skuteczność umów kredytowych	462
24.4.2.1. Ryzyko <i>del credere</i> (ryzyko niewypłacalności)	462
24.4.2.2. Wpływ na strukturę i akcję kredytową	463
24.4.3. Ustanowienie zabezpieczenia kredytu i jego wpływ na umowy kredytowe	465
24.4.4. Problem bankructwa upadłości	466
24.5. Decyzja o kontynuacji lub likwidacji spółki	466
24.5.1. Kryterium polityki gospodarczej dla likwidacji i kontynuacji działalności spółki	466
24.5.2. Kiedy interesariusze mają interes w podjęciu właściwej decyzji prawnej w przypadku niewypłacalności?	467
24.5.3. Rozwiązania prawa upadłościowego i niepożądane zjawiska	469
24.5.4. Prywatne autonomiczne postępowanie upadłościowe i <i>forum shopping</i>	473
24.5.5. Zwolnienie z długu rezydualnego w upadłości konsumenckiej – krok we właściwym kierunku	474
24.6. Konflikty między pożyczkodawcami towarowymi (kredyt kupiecki) a kredytodawcami gotówkowymi w razie nowych rodzajów zabezpieczeń	475
24.6.1. Rozwój nowych rodzajów zabezpieczeń	475
24.6.2. Problem kolizji	477
24.6.3. Ekonomiczne aspekty prawnego rozwiązania problemu kolizji praw	478

Rozdział 25. Niezgodne użytkowanie gruntów i efektywne wykorzystanie przestrzeni	481
25.1. Podejście obejmujące właściciela	481
25.2. Drugie najlepsze rozwiązania konfliktów użytkowania przy niepełnych informacjach	483
25.3. Różne kryteria sposobu użytkowania sąsiadujących nieruchomości	484
25.4. <i>Rudolph von Jhering, actio negatoria</i> i miejscowe zwyczaje	486
25.5. Zasady efektywnego wykorzystania z wystarczającą informacją dla sądów	488
25.5.1. Uciążliwe użytkowanie jest nieefektywne	488
25.5.2. Uciążliwe użytkowanie jest efektywne	488
25.6. Zasada drugiego najlepszego wyboru, gdy sądy nie mają właściwych informacji	490
25.6.1. Wady zasady pierwszeństwa	491
25.6.1.1. Niektóre efektywne nowe zastosowania zgodnie z zasadą pierwszeństwa pozostają nieopłacalne	491
25.6.1.2. Bezproduktywny wyścig o pierwszeństwo	492
25.6.2. Wady zasady większości lub dominacji	492
25.7. Wnioski dotyczące polityki prawnej, schemat testowy dla miejscowego zwyczaju	493
25.8. Ograniczenia kontroli cywilnoprawnej przy malejących kosztach adaptacji dla nowych użytkowników	494
Rozdział 26. Prawo własności intelektualnej. Generowanie innowacji	497
26.1. Konkurencja na rynkach towarów i idei	497
26.2. Od prawa własności do własności intelektualnej	499
26.2.1. Prawo patentowe	500
26.2.2. Prawo autorskie	502
26.3. Analiza zasady pierwszeństwa w nabywaniu własności intelektualnej ..	504
26.4. Wpływ ryzyka związanego z badaniami na ich zakres	506
26.5. Koszty egzekwowania praw własności intelektualnej i ich wpływ na zakres badań	507
26.6. Zbyt niskie nakłady na badania w wyniku kształtowania treści umów licencyjnych	508
26.7. Okres ochrony, zakres ochrony i liczba chronionych innowacji	510
26.8. Zakres ochrony własności przemysłowej oraz „tragedia antywspólnoty” ...	511
26.9. Rozwój gigantów internetowych i „własność” danych	514
26.10. Problematyczny wzrost popularności „supergwiazd” w wyniku ochrony praw autorskich w połączeniu z mediami elektronicznymi	516
26.11. Państwowe wsparcie badań naukowych i wsparcie innowacji w ramach polityki przemysłowej	517
Literatura	521

[Przejdź do księgarni →](#)

ksiegarnia.beck.pl