

Przedmowa

Od 1.5.2004 r., to jest od kiedy Polska dołączyła do grona państw członkowskich Unii Europejskiej (UE), alternatywne źródła finansowania stały się bardzo ważnym elementem analiz inwestycyjnych, decydującym często o dynamice rozwoju przedsiębiorstw i lokalizacji nowych przedsięwzięć.

Pomoc publiczna, dostępna w formie dotacji z funduszy strukturalnych czy zwolnień podatkowych, stała się istotna ze względu na realizację nowych inwestycji zarówno przez międzynarodowe korporacje (*ang. TNCs – Transnational Corporations*), jak i przez rodzime przedsiębiorstwa, np. należące do sektora małych i średnich.

Miliardy euro zajęły stałe miejsce w retoryce na temat korzyści z członkostwa w UE, choć dzisiaj już wiemy, że otrzymanie dotacji nie jest proste. Bariery w dostępie do funduszy nie leżą wyłącznie w kompleksowości i długotrwałości procesu pozyskiwania wsparcia, ale także w rozliczaniu otrzymanej pomocy publicznej.

W przygotowanym przez Dyрекcję Generalną Komisji Europejskiej raporcie za 2005 r. Budżet¹, Polska znalazła się w gronie krajów o najniższym poziomie absorpcji funduszy strukturalnych. Trudności w realizacji płatności na rzecz beneficjentów zostały wprowadzone rozpoznane na początku 2006 r. i rozpoczęto upraszczanie procedur, ale bardziej mierzalne efekty tego działania będą widoczne za jakiś czas.

Jednocześnie zainteresowanie lokalizacją inwestycji w regionie Europy Środkowo-Wschodniej, w tym w Polsce, rośnie z roku na rok, skutkując dynamicznym wzrostem napływu inwestycji zagranicznych, zarówno produkcyjnych, jak i w sektorze usług².

Bez wątplenia dotacje czy zwolnienia z tytułu realizacji nowych inwestycji ze względu na skalę, w jakiej występują, powinny być stałym elementem analiz

¹ *Report on the allocation of EU expenditure by Member States*, Raport Dyrekcji Generalnej Budżet, KE, 21.9.2006.

² *World Investment Report 2006*, UNCTAD, October 2006.

Przedmowa

inwestycyjnych. Oznacza to, że przedsiębiorca musi się zmierzyć z barierami i mieć pełną świadomość ryzyk związanych z korzystaniem z alternatywnych źródeł finansowania.

W odpowiedzi na wątpliwości obecnych i potencjalnych beneficjentów alternatywnych źródeł finansowania przygotowaliśmy publikację, której treść stanowi próbę odpowiedzi na podstawowe pytania dotyczące procesu korzystania z pomocy publicznej i ulg inwestycyjnych w toku prowadzenia działalności gospodarczej.

Niniejsza publikacja skierowana jest do przedsiębiorców rozpoczynających lub prowadzących działalność na terenie Polski. Przedstawiono w niej wybór alternatywnych źródeł finansowania firmy, dostępnych w najbliższych latach, na każdym etapie rozwoju przedsiębiorstwa. Wachlarz prezentowanych instrumentów wsparcia jest bardzo szeroki, choć przedstawiono tylko te programy, które zdaniem autorów publikacji są szczególnie interesujące: od pomocy strukturalnej, poprzez pomoc krajową i wspólnotową, a skończywszy na programach bilateralnych.

Omówiono również nowe zasady przyznawania pomocy inwestycyjnej, badawczo-rozwojowej, szkoleniowej czy związanej z ochroną środowiska.

Zespół doradców, autorów niniejszej publikacji, od 2001 r. zajmuje się optymalizacją kosztową działalności inwestycyjnej przedsiębiorstw, z uwzględnieniem alternatywnych źródeł finansowania. Praktyczne doświadczenie autorów pozwoliło na zidentyfikowanie szeregu ryzyk związanych z wykorzystywaniem pomocy publicznej. Wnioskami pragniemy się podzielić z naszymi czytelnikami.

Ufamy, że dzięki naszej publikacji, przedsiębiorcy będą umiejętniej poruszali się w labiryncie procedur i dostępnych źródeł wsparcia, a prezentowany przewodnik po ryzykach pozwoli im na uniknięcie największych zasadzek.

Życzymy Państwu, by alternatywne źródła finansowania stały się koniecznym elementem analiz i decyzji inwestycyjnych w Państwa firmie!

Magdalena Burnat-Mikosz
Partner
Accreo Taxand