

Spis treści

Wstęp	VII
Wykaz skrótów	XV
Bibliografia	XXI
Orzecznictwo	XLI
Rozdział I. Harmonizacja trybów zawarcia umowy we współczesnym obrocie handlowym	1
Rozdział II. Swoboda kontraktowania a obowiązek przestrzegania dobrej wiary	23
§ 1. Zasada swobody umów	23
§ 2. Ochrona dobrej wiary i uczciwości w obrocie	28
Rozdział III. Ogólna charakterystyka odpowiedzialności przedkontraktowej	49
§ 3. Zagadnienia wstępne	49
§ 4. Niejednolity charakter źródeł odpowiedzialności przedkontraktowej	64
§ 5. Przesłanki odpowiedzialności przedkontraktowej	71
I. Naruszenie dobrej wiary. Ochrona zaufania, a przesłanka winy	71
II. Szkoda i zakres obowiązku jej naprawienia	78
III. Związek przyczynowy	90
Rozdział IV. Odpowiedzialność z tytułu zawiedzonego zaufania w okresie przedkontraktowym	99
§ 6. Ochrona zaufania, jako samoistna podstawa odpowiedzialności z tytułu naruszenia dobrej wiary i uczciwości w negocjacjach (<i>culpa in contrahendo</i>)	99
I. Uwagi wstępne	99
II. Obce systemy prawne	112
III. Konwencja wiedeńska i regulacje modelowe	134
IV. Charakter prawny <i>culpa in contrahendo</i> w prawie polskim	146
1. Uwagi ogólne	146
2. Odpowiedzialność z tytułu rozpoczęcia lub prowadzenia negocjacji z naruszeniem dobrych obyczajów	149
3. Odpowiedzialności kontrahenta w złej wierze zawierającego umowę o świadczenie niemożliwe	161
§ 7. Obowiązek zachowania w tajemnicy informacji poufnych	166

§ 8. Obowiązek zapewnienia bezpieczeństwa (ang. <i>general duty of safety</i>)	178
§ 9. Obowiązek zawarcia umowy w toku aukcji bądź przetargu	185
§ 10. Obowiązek zawarcia umowy wynikający z innych ustaw	195
§ 11. Obowiązek udzielenia informacji przedkontraktowej	200
I. Uwagi wstępne	200
II. Informacja o przedmiocie umowy	210
III. Ogólna informacja o treści zawieranej umowy	211
IV. Obowiązek udzielenia informacji przed zawarciem umowy w drodze elektronicznej	215
V. Odpowiedzialność z tytułu naruszenia obligatoryjnego obowiązku informacyjnego w okresie przedkontraktowym	220
VI. Obowiązek poinformowania o odmowie przyjęcia zlecenia	226
§ 12. Rola dobrowolnych oświadczeń handlowych składanych publicznie w okresie przedkontraktowym	230
Rozdział V. Odpowiedzialność z tytułu nienależytego wykonania umowy zawartej w okresie przedkontraktowym	237
§ 13. Porozumienia zawierane w związku z przygotowaniem umowy (listy intencyjne) – zagadnienia ogólne	237
§ 14. Umowa przedwstępna	247
§ 15. Opcja zawarcia umowy (umowa z opcją zawarcia innej umowy)	268
§ 16. Umowa ramowa	279
§ 17. Umowa otwarta (umowa z postanowieniami otwartymi)	285
§ 18. Umowa częściowa (punktacja)	298
§ 19. Umowa o negocjacje	303
I. Uwagi wstępne	303
II. Kompleksowa umowa o prowadzenie negocjacji	304
III. Kontrakty równoległe	318
1. Umowa o wyłączność negocjacji	323
2. Klauzula braku związania	327
3. Klauzula poufności	329
4. Umowa określająca czas obowiązywania listu intencyjnego	330
5. Porozumienie regulujące zasady ponoszenia kosztów negocjacji	331
6. Klauzula integracyjna jednolitego tekstu pisemnego negocjowanej umowy	331
7. Zastrzeżenie zawarcia umowy pod warunkiem uzgodnienia oznaczonych zagadnień lub zachowania określonej formy	333
8. Poręka (<i>letter of comfort</i>)	335
§ 20. Kodeksy dobrych praktyk	336
Wnioski końcowe	339
Indeks rzeczowy	347