

## Spis treści

Przedmowa .....	XXIII
Wykaz skrótów .....	XXVII
<b>Część I. Zagadnienia ogólne .....</b>	<b>1</b>
<b>Rozdział 1. Pojęcie międzynarodowego prawa handlowego .....</b>	<b>3</b>
1.1. Pojęcie międzynarodowego prawa handlowego – geneza .....	6
1.2. Nowa <i>lex mercatoria</i> .....	9
1.3. W poszukiwaniu definicji międzynarodowego prawa handlowego .....	12
1.4. Międzynarodowe prawo handlowe a inne dziedziny prawa .....	14
<b>Rozdział 2. Źródła międzynarodowego prawa handlowego .....</b>	<b>17</b>
2.1. Ustawodawstwo międzynarodowe .....	23
2.1.1. Wprowadzenie .....	23
2.1.2. Konwencje międzynarodowe .....	26
2.1.3. Akty regionalne .....	30
2.1.4. Instrument opcjonalny. Wspólne europejskie prawo sprzedaży (CESL) ..	37
2.1.4.1. Wstęp – harmonizacja prawa umów w Europie .....	37
2.1.4.2. Podstawowe założenia wspólnych europejskich przepisów dotyczących sprzedaży .....	39
2.1.4.3. Zakres zastosowania wspólnych europejskich przepisów dotyczących sprzedaży .....	41
2.2. Prawo krajowe .....	43
2.3. <i>Lex mercatoria</i> – pojęcie .....	46
2.4. Harmonizacja prawa prywatnego w aktach prawa modelowego ( <i>soft law</i> ) .....	50
2.4.1. Zasady Europejskiego Prawa Umów (PECL) .....	50
2.4.2. Reguły Międzynarodowych Kontraktów Handlowych UNIDROIT (UIPICC) .....	60
2.4.3. Zasady Międzynarodowego Prawa Handlowego TRANS LEX ( <i>TRANS-LEX Principles</i> ) .....	63
2.4.4. Wspólny System Odniesienia (DCFR) .....	69
2.4.5. Zasady Prawa Umów UE ( <i>Acquis Principles</i> ) .....	79
2.5. Międzynarodowe zwyczaje handlowe .....	87
2.6. Wzory Międzynarodowej Izby Handlowej (i innych organizacji) .....	94
<b>Rozdział 3. Podmioty międzynarodowych transakcji handlowych .....</b>	<b>99</b>
3.1. Wstęp .....	107
3.1.1. Uwagi wstępne .....	107
3.1.2. Unormowanie regulacji dotyczących statutu personalnego osób prawnych w ustawie o prawie prywatnym międzynarodowym .....	109

3.2. Zakres statutu personalnego spółki – zagadnienia wybrane .....	111
3.3. Teoria siedziby i teoria powstania .....	113
3.4. Prawo, któremu spółka zawdzięcza swe istnienie – uwagi wstępne .....	115
3.5. W poszukiwaniu pewności prawnej w europejskim międzynarodowym prawie spółek .....	118
3.5.1. Wprowadzenie .....	118
3.5.2. Teoria kreacyjna .....	119
3.6. Zmiana szaty prawnej spółki – orzeczenie w sprawie VALE – transgraniczne przekształcenie spółki, przy zachowaniu jej identyczności .....	130
3.6.1. Uwagi wstępne .....	130
3.6.2. Transgraniczne przekształcenie spółki a potrzeby praktyki .....	131
3.7. Modele przeniesienia siedziby i zmiana szaty prawnej spółki .....	134
3.7.1. Uwagi wstępne .....	134
3.7.2. Transgraniczny transfer siedziby spółki w prawie szwajcarskim .....	136
3.7.2.1. „Imigracja” zagranicznej spółki do Szwajcarii .....	136
3.7.2.2. Emigracja szwajcarskiej spółki za granicę .....	137
3.7.2.3. Uznanie zagranicznych restrukturyzacyjnych stanów faktycznych z zakresu prawa spółek .....	138
3.7.3. Przeniesienie siedziby spółki w prawie niemieckim .....	139
3.7.3.1. Projekt niemieckiej Komisji do spraw reformy międzynarodowego prawa spółek .....	139
3.7.3.2. Zmodyfikowana teoria siedziby w orzecznictwie sądów niemieckich .....	139
3.8. Podsumowanie .....	140
3.9. Forma zbycia udziałów w spółce z o.o. w obrocie transgranicznym .....	141
3.9.1. Uwagi wstępne .....	141
3.9.2. Najnowsze orzeczenia sądów niemieckich .....	142
3.10. Siedziba spółki w rozumieniu art. 22 pkt 2 Rozporządzenia Bruksela I (obecnie art. 24 Rozporządzenia Nr 1215/2012) i przynależność spółki w świetle dwustronnych umów o ochronie inwestycji .....	145
3.10.1. Siedziba spółki w art. 22 pkt 2 Rozporządzeniu Bruksela I .....	145
3.10.2. Przynależność spółki w świetle dwustronnych umów o ochronie inwestycji .....	147
3.10.2.1. Przynależność i „obywatelstwo” spółki – uwagi wstępne .....	147
3.10.2.2. Łączniki wyznaczające powiązanie spółki z prawem określonego państwa strony umowy o ochronie inwestycji – wzmianka .....	147
3.11. Dopuszczenie spółki do działalności gospodarczej ( <i>doing business</i> ) – uwagi porównawcze .....	149
3.12. Restrykcje w nabywaniu akcji w prawie szwajcarskim .....	151
3.12.1. Wymóg zamieszkania w Szwajcarii piastuna organu zarządzającego spółki akcyjnej .....	151
3.12.2. Regulacje ograniczające zbywalność akcji .....	152
3.12.3. Spółki „domicylowane” w Szwajcarii .....	152
3.13. Ograniczenia w nabywaniu udziałów w przynależnych do Niemiec przedsiębiorstwach – wzmianka .....	154
3.14. Odpowiedzialność za niezgłoszenie wniosku o ogłoszenie upadłości spółki – uwagi porównawcze .....	155

3.14.1. Uwagi wstępne .....	155
3.14.2. Prawo, któremu podlega obowiązek zgłoszenia wniosku o upadłość spółki .....	155
3.14.3. Systemy prawne nieprzewidujące obowiązku zgłoszenia wniosku o ogłoszenie upadłości spółki ciężącego na jej reprezentantach .....	158
3.14.3.1. Uwagi wstępne .....	158
3.14.3.2. Wielka Brytania .....	158
3.14.3.3. Kontury figur prawnych <i>wrongful trading</i> oraz <i>fraudulent trading</i> .....	159
3.14.3.4. Odpowiedzialność z tytułu naruszenia obowiązku <i>breach of duty</i> .....	160
3.14.3.5. Unormowania prawa holenderskiego .....	160
3.14.4. Unormowania przewidujące odpowiedzialność za niedochowanie obowiązku zgłoszenia wniosku o upadłość we właściwym terminie .....	161
3.14.4.1. Prawo niemieckie .....	161
3.14.4.2. Włoskie prawo upadłościowe .....	162
3.14.4.3. Uregulowania prawa hiszpańskiego .....	163
3.14.5. Umowy „w cieniu” postępowania upadłościowego .....	164
3.14.5.1. Uwagi wstępne .....	164
3.14.5.2. Prawo właściwe dla „pozasądowych” możliwości restrukturyzacji majątku upadłego .....	165
3.15. Przedsiębiorstwa międzynarodowe .....	169
3.15.1. Krótki przegląd definicji pojęcia „przedsiębiorstwo międzynarodowe” ..	169
3.15.2. Wytyczne Organizacji Współpracy Gospodarczej i Rozwoju (OECD) dla międzynarodowych przedsiębiorstw .....	171
3.15.2.1. Uwagi wstępne .....	171
3.15.2.2. Wytyczne OECD dla międzynarodowych przedsiębiorstw .....	171
3.15.2.3. Wskazanie przykładów innych regulacji z zakresu <i>soft law</i> odnoszącego się do międzynarodowych przedsiębiorstw .....	173
3.16. Oddziały zagranicznych spółek – wzmianka .....	173
<b>Rozdział 4. Kontrakt i prawo właściwe .....</b>	<b>177</b>
4.1. Pojęcie kontraktu – międzynarodowej transakcji handlowej .....	184
4.2. Prawo właściwe dla kontraktu .....	189
4.2.1. Źródła prawa prywatnego międzynarodowego w odniesieniu do obligacyjnych stosunków umownych .....	189
4.2.2. Wybór prawa jako metoda wskazania prawa właściwego dla umów obligacyjnych .....	198
4.2.2.1. Znaczenie wyboru prawa w zakresie zobowiązań umownych .....	198
4.2.2.2. Charakter prawny wyboru prawa .....	199
4.2.2.3. Wybór prawa w ujęciu przepisów ustawy z 1965 r. ....	200
4.2.2.4. Wybór prawa w ujęciu przepisów Konwencji rzymskiej .....	202
4.2.2.5. Wybór prawa właściwego dla umowy w ujęciu przepisów Rozporządzenia Rzym I .....	204
4.2.3. Prawo właściwe dla zobowiązań z umów w przypadku braku wyboru prawa przez strony .....	223
4.2.3.1. Uwagi ogólne .....	223
4.2.3.2. Teoria charakterystycznego świadczenia .....	224
4.2.3.3. Sposoby realizacji teorii charakterystycznego świadczenia .....	226
4.2.3.4. Ustawa – Prawo prywatne międzynarodowe z 1965 r. ....	227

4.2.3.5. Konwencja rzymska .....	228
4.2.3.6. Rozporządzenie Rzym I .....	231
4.2.4. Zakres statutu kontraktowego .....	255
4.2.4.1. Uwagi ogólne .....	255
4.2.4.2. Dokonanie i ważność czynności prawnej oraz jej interpretacja ..	256
4.2.4.3. Wykonanie zobowiązań wynikających z umowy .....	257
4.2.4.4. Skutki niewykonania umowy .....	258
4.2.4.5. Wygaśnięcie umowy, przedawnienie i utrata praw wynikająca z upływu czasu .....	259
4.2.4.6. Skutki nieważności umowy .....	259
4.2.4.7. Sposób wykonania zobowiązań umownych .....	260
4.2.4.8. Przepisy wymuszające swoje zastosowanie .....	261
<b>Rozdział 5. Zawarcie umowy i jej forma .....</b>	<b>269</b>
5.1. Zawarcie umowy .....	280
5.1.1. Prawo właściwe. Wpływ aktów prawa ujednoliconego .....	280
5.1.1.1. Procedura zawarcia umowy .....	280
5.1.1.2. Ochrona uzasadnionych oczekiwań strony .....	282
5.1.1.3. Odpowiedzialność z tytułu <i>culpa in contrahendo</i> .....	287
5.1.1.4. Wpływ aktów prawa ujednoliconego .....	288
5.1.2. Elementy procedury zawarcia umowy .....	288
5.1.2.1. Sposoby zawierania umów .....	288
5.1.2.2. Chwila związania stron .....	292
5.1.2.3. Przesłanki zawarcia umowy .....	293
5.1.2.4. Oferta i jej przyjęcie .....	296
5.1.3. Wzorce umowne .....	325
5.1.3.1. Charakter prawny wzorców umownych .....	325
5.1.3.2. Pojęcie wzorców umownych .....	326
5.1.3.3. Przesłanki inkorporacji .....	327
5.1.3.4. Konflikt formularzy .....	331
5.1.4. <i>Culpa in contrahendo</i> .....	336
5.1.4.1. Uwagi ogólne .....	336
5.1.4.2. Autonomia uczestników procedury zawarcia umowy .....	336
5.1.4.3. Podstawa prawna odpowiedzialności przedumownej .....	338
5.1.4.4. Teoria ochrony zaufania, zasada dobrej wiary oraz koncepcja nadużycia prawa .....	341
5.1.4.5. Grupy przypadków i katalogi zakazanych zachowań negocjacyjnych .....	342
5.1.4.6. Skutki prawne <i>culpa in contrahendo</i> .....	344
5.1.4.7. <i>Culpa in contrahendo</i> w konwencji wiedeńskiej .....	347
5.1.4.8. Reguły UNIDROIT, PECL, DCFR .....	348
5.2. Forma czynności prawnych (umów) .....	351
5.2.1. Uwagi wprowadzające .....	351
5.2.2. Forma umowy międzynarodowej sprzedaży towarów .....	353
5.2.3. Kolizyjnoprawne pojęcie formy i zakres zastosowania prawa właściwego dla formy .....	356
5.2.3.1. Forma w prawie kolizyjnym .....	356
5.2.3.2. Zakres zastosowania prawa właściwego dla formy .....	357
5.2.4. Prawo właściwe dla formy czynności prawnej a <i>lex fori</i> .....	359
5.2.5. Wyznaczenie prawa właściwego dla formy czynności prawnych na tle Prawa prywatnego międzynarodowego .....	362

5.2.6. Prawo właściwe dla formy umów obligacyjnych .....	363
5.2.7. Prawo właściwe dla formy umów rozporządzających dotyczących nieruchomości .....	364
5.2.8. Wykorzystanie w Polsce zagranicznego aktu notarialnego lub innego dokumentu potwierdzającego dokonanie czynności prawnej zagranicą ...	365
5.2.9. Forma umów związanych z tworzeniem osób prawnych i obrotem prawami udziałowymi w spółkach .....	367
5.2.10. Skutki naruszenia obowiązku dochowania formy .....	369
5.3. Międzynarodowy handel elektroniczny .....	370
5.3.1. Pojęcie handlu elektronicznego i metoda jego regulacji .....	370
5.3.1.1. Konwencja wiedeńska .....	374
5.3.1.2. Arbitraż elektroniczny .....	381
5.3.2. Konwencja ONZ z 2005 r. o wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej w kontraktach międzynarodowych .....	384
5.3.2.1. Uwagi wstępne .....	384
5.3.2.2. Zakres zastosowania .....	386
5.3.2.3. Przegląd najważniejszych postanowień .....	387
5.3.2.4. Ważność i skuteczność komunikacji elektronicznej .....	388
5.3.2.5. Minimalne wymagania dotyczące formy .....	388
5.3.2.6. Czas i miejsce wysłania i otrzymania komunikatu elektronicznego .....	390
5.3.2.7. Zaproszenie do składania ofert .....	392
5.3.2.8. Błąd w komunikacji elektronicznej .....	392
5.3.3. Europejskie prawo handlu elektronicznego .....	393
5.3.3.1. Źródła prawa .....	393
5.3.3.2. Harmonizacja prawa handlu elektronicznego w UE .....	398
5.3.3.3. Przegląd najważniejszych obszarów objętych harmonizacją .....	404
<b>Rozdział 6. Treść i interpretacja kontraktu .....</b>	<b>425</b>
6.1. Zasada swobody umów i jej ograniczenia .....	431
6.1.1. Rozporządzenie Rzym I .....	433
6.1.2. Konwencja wiedeńska o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów .....	434
6.1.3. Reguły UNIDROIT, PECL, DCFR .....	435
6.2. Struktura kontraktu .....	438
6.3. Język kontraktu – jego wyznaczenie i znaczenie .....	439
6.3.1. Uwagi wstępne .....	439
6.3.2. Wyznaczenie języka kontraktu .....	440
6.3.3. Skutki wyznaczenia języka kontraktu .....	442
6.3.4. Czasowy zasięg języka kontraktu .....	445
6.3.5. Płaszczyzna kolizyjnoprawna .....	446
6.3.6. Poszukiwanie znaczenia terminów technicznoprawnych użytych przez strony w kontrakcie .....	450
6.4. Interpretacja kontraktu .....	457
6.4.1. Poszukiwanie prawa właściwego dla wykładni umów .....	457
6.4.1.1. Uwagi wstępne .....	457
6.4.1.2. Próby unormowania dyrektyw wykładni umów na płaszczyźnie międzynarodowej .....	457
6.4.1.3. Uregulowania krajowe dyrektyw wykładni umów .....	460
6.4.1.4. Prawo jednolite dotyczące wykładni umów .....	461

6.4.1.5. Kolizyjnoprawna regulacja wykładni umów .....	461
6.4.1.6. Wykładnia oświadczeń woli stanowiących wybór prawa .....	464
6.4.2. Metody i dyrektywy interpretacji międzynarodowych umów handlowych .....	464
6.4.2.1. Uwagi ogólne .....	464
6.4.2.2. Kombinowana (subiektywno-objektywna) metoda interpretacji .....	467
6.4.2.3. Ogólne dyrektywy interpretacyjne .....	469
6.4.2.4. Szczegółowe reguły interpretacyjne .....	480
6.4.2.5. Dorozumiane postanowienia umowne ( <i>implied terms</i> ) .....	505
<b>Rozdział 7. Zabezpieczenia wierzytelności .....</b>	<b>511</b>
7.1. Wprowadzenie .....	514
7.2. Zabezpieczenia osobiste w prawie jednolitym .....	517
7.3. Zabezpieczenia rzeczowe w prawie jednolitym .....	527
7.4. Zabezpieczenia wierzytelności w prawie kolizyjnym .....	533
7.4.1. Uwagi wstępne .....	533
7.4.2. Zabezpieczenia osobiste .....	534
7.4.3. Zabezpieczenia rzeczowe .....	538
7.4.4. Zagadnienia szczegółowe .....	545
7.4.4.1. Zmiany podmiotowe a zabezpieczenia .....	545
7.4.4.2. Zabezpieczenia wierzytelności a statut upadłościowy .....	546
<b>Rozdział 8. Umowa ubezpieczenia w międzynarodowym prawie handlowym .....</b>	<b>549</b>
8.1. Pojęcie umowy ubezpieczenia w prawie merytorycznym .....	553
8.1.1. Wprowadzenie .....	553
8.1.2. Źródła międzynarodowego prawa ubezpieczeń gospodarczych .....	553
8.1.2.1. Przedmiot międzynarodowego prawa ubezpieczeń gospodarczych .....	553
8.1.2.2. Międzynarodowe źródła prawa. Jednolity Europejski Rynek Ubezpieczeń .....	554
8.1.2.3. Dorobek <i>acquis communautaire</i> w zakresie prawa ubezpieczeń gospodarczych .....	554
8.1.2.4. Instrument opcjonalny. <i>Principles of European Insurance Contract Law</i> .....	555
8.1.2.5. Technika legislacyjna w międzynarodowym prawie ubezpieczeń gospodarczych .....	556
8.1.2.6. Charakter przepisów w prawie ubezpieczeń gospodarczych .....	557
8.1.3. Pojęcie umowy ubezpieczenia w międzynarodowym prawie handlowym .....	559
8.1.3.1. Treść umowy ubezpieczenia .....	559
8.1.3.2. Charakter prawny umowy ubezpieczenia .....	561
8.1.3.3. Pojęcie ryzyka .....	562
8.1.3.4. Przedmiot ochrony ubezpieczeniowej. Pojęcie interesu ubezpieczeniowego .....	562
8.1.4. Systematyka ubezpieczeń gospodarczych .....	564
8.1.4.1. Podstawowe rodzaje ubezpieczeń gospodarczych .....	564
8.1.4.2. Umowy ubezpieczenia obowiązkowego .....	567
8.1.4.3. Ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej .....	568
8.1.4.4. Ubezpieczenia morskie .....	570
8.1.4.5. Koasekuracja .....	571
8.1.4.6. Gwarancja ubezpieczeniowa .....	571
8.1.4.7. Reasekuracja .....	572

8.2. Zawarcie i wykonywanie umowy ubezpieczenia .....	573
8.2.1. Zasady międzynarodowego prawa ubezpieczeń gospodarczych .....	573
8.2.1.1. Wprowadzenie .....	573
8.2.1.2. Zasada dobrej wiary .....	574
8.2.1.3. Zasada rozsądku .....	574
8.2.1.4. Zakaz wzbogacania jako zasada prawa ubezpieczeń gospodarczych .....	575
8.2.1.5. Niedoubezpieczenie .....	576
8.2.1.6. Nadubebezpieczenie .....	576
8.2.2. Zawarcie umowy ubezpieczenia .....	577
8.2.2.1. Powinności ubezpieczyciela na etapie przedkontraktowym .....	577
8.2.2.2. Powinności ubezpieczającego na etapie przedkontraktowym .....	578
8.2.3. Wykonywanie umowy ubezpieczenia .....	579
8.2.3.1. Powinności ubezpieczającego na etapie wykonywania umowy ..	579
8.2.3.2. Zwiększenie ryzyka zajścia wypadku ubezpieczeniowego w trakcie okresu ochrony ubezpieczeniowej .....	580
8.3. Umowa ubezpieczenia w prawie prywatnym międzynarodowym .....	581
8.3.1. Ubezpieczenie jako stosunek prawny o charakterze transgranicznym .....	581
8.3.2. Pojęcie umowy ubezpieczenia w prawie prywatnym międzynarodowym. Problematyka kwalifikacji .....	582
8.3.3. Stan prawny w okresie poprzedzającym wejście w życie obowiązujących regulacji .....	582
8.3.4. Stan prawny po wejściu w życie Rozporządzenia Rzym I .....	583
8.3.4.1. Zakres temporalny zastosowania Rozporządzenia Rzym I do zobowiązań wynikających z umów ubezpieczenia .....	583
8.3.4.2. Zakres terytorialny zastosowania Rozporządzenia Rzym I do zobowiązań wynikających z umów ubezpieczenia .....	583
8.3.4.3. Zakres przedmiotowy zastosowania Rozporządzenia Rzym I do zobowiązań wynikających z umów ubezpieczenia .....	583
8.3.4.4. Łącznik umiejscowienia ryzyka w prawie kolizyjnym .....	584
8.3.4.5. Relacja norm kolizyjnych zawartych w Rozporządzeniu Rzym I i dyrektywach ubezpieczeniowych .....	585
8.3.5. Ubezpieczenia obejmujące duże ryzyko .....	585
8.3.5.1. Pojęcie ubezpieczenia obejmującego duże ryzyko .....	585
8.3.5.2. Wybór prawa .....	587
8.3.5.3. Statut kontraktowy w braku wyboru prawa .....	587
8.3.6. Ubezpieczenia obejmujące ryzyka masowe .....	588
8.3.6.1. Pojęcie ubezpieczenia obejmującego ryzyko masowe .....	588
8.3.6.2. Regulacja kolizyjnoprawna umów ubezpieczeniowych obejmujących ryzyka masowe umiejscowione poza terytorium państw członkowskich .....	588
8.3.6.3. Regulacja kolizyjnoprawna umów ubezpieczeniowych obejmujących ryzyka masowe umiejscowione na terytorium państw członkowskich .....	589
8.3.7. Statut kontraktowy w braku wyboru prawa .....	589
8.3.8. Umowy ubezpieczenia obowiązkowego .....	589
8.3.9. Ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej. Roszczenia bezpośrednie w ujęciu kolizyjnym .....	590
8.3.10. Ubezpieczenia morskie .....	592
8.3.11. Gwarancja ubezpieczeniowa .....	592
8.3.12. Reasekuracja i retrocesja .....	593

8.3.12.1. Definicja reasekuracji w ujęciu kolizyjnym .....	593
8.3.12.2. Wybór prawa .....	593
8.3.12.3. Statut kontraktowy w braku wyboru prawa .....	594
8.3.13. Problematyka <i>forum shopping</i> w międzynarodowym prawie ubezpieczeniowym .....	594
8.3.14. Przepisy wymuszające swoje zastosowanie w międzynarodowym prawie ubezpieczeń .....	595
8.4. Jurysdykcja krajowa w stosunkach ubezpieczeniowych .....	598
8.4.1. Uwagi wstępne .....	598
8.4.2. Forum w przypadku roszczeń kierowanych przeciwko ubezpieczycielowi .....	599
8.4.3. Ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej. <i>Actio directa</i> .....	599
8.4.4. Forum w przypadku roszczeń kierowanych przez ubezpieczyciela .....	601
8.4.5. Umowa prorogacyjna .....	602
<b>Rozdział 9. Wykonanie kontraktu i jego naruszenie, zmiana okoliczności .....</b>	<b>605</b>
9.1. Wykonanie zobowiązania i jego naruszenie .....	610
9.1.1. Pojęcie wykonania zobowiązania .....	610
9.1.2. Naruszenie zobowiązania .....	612
9.2. Wykonanie zobowiązania i jego naruszenie (niewykonanie) w przepisach Konwencji wiedeńskiej .....	614
9.2.1. Obowiązki sprzedawcy .....	614
9.2.1.1. Podstawowe obowiązki sprzedawcy .....	614
9.2.1.2. Obowiązek dostarczenia towaru .....	615
9.2.1.3. Obowiązek dostarczenia dokumentów .....	621
9.2.1.4. Przeniesienie własności towaru .....	623
9.2.2. Obowiązki kupującego .....	624
9.2.2.1. Podstawowe obowiązki kupującego .....	624
9.2.2.2. Określenie ceny towaru .....	625
9.2.2.3. Zapłata ceny .....	627
9.2.2.4. Obowiązek odbioru .....	635
9.2.3. Odstąpienie od kontraktu na gruncie Konwencji wiedeńskiej .....	641
9.2.3.1. Zakres zastosowania .....	641
9.2.3.2. Sposób zawiadomienia o odstąpieniu .....	642
9.2.3.3. Skutki zawiadomienia o odstąpieniu .....	643
9.2.4. Dochodzenie roszczenia o spełnienie świadczenia w naturze .....	644
9.3. Prawo właściwe .....	646
9.3.1. Wykonanie zobowiązania .....	646
9.3.2. Naruszenie zobowiązania. Odpowiedzialność kontraktowa .....	649
9.4. <i>Force majeure</i> i <i>hardship</i> .....	651
9.4.1. Wprowadzenie .....	651
9.4.2. Wykonanie kontraktu i odpowiedzialność kontraktowa a zmienione okoliczności .....	653
9.4.3. Pojęcie siły wyższej .....	660
9.4.4. Zdarzenia o charakterze siły wyższej .....	666
9.4.5. Skutki siły wyższej .....	671
9.4.6. Klauzule <i>hardship</i> .....	676
9.4.7. Dostosowanie umowy .....	682
9.4.8. <i>Force majeure</i> czy <i>hardship</i> ? .....	687
9.4.9. <i>Force majeure</i> i <i>hardship</i> a prawo właściwe dla kontraktu .....	691



<b>Rozdział 10. Rozliczenia w międzynarodowych transakcjach handlowych</b> .....	697
10.1. Zagadnienia walutowe .....	702
10.1.1. Wprowadzenie .....	702
10.1.2. Postaci pieniądza i sposoby zapłaty w obrocie międzynarodowym .....	703
10.1.3. Funkcje pieniądza w międzynarodowym obrocie handlowym .....	704
10.1.4. Wartość pieniądza w aspekcie międzynarodowym .....	705
10.1.5. Pojęcie waluty .....	708
10.1.6. Charakter prawny wskazania waluty .....	710
10.1.7. Rozgraniczenie zakresów poszczególnych statutów w kwestiach walutowych .....	717
10.2. Akredytywa .....	728
10.2.1. Rodzaje akredytyw .....	728
10.2.2. Uczestnicy akredytywy .....	732
10.3. Inkaso .....	736
10.4. Inne sposoby rozliczeń .....	741
10.5. Kredytowanie transakcji. Transakcje factoringu i forfaitingu .....	749
<b>Rozdział 11. Zmiany podmiotowe w stosunku wynikającym z kontraktu</b> .....	759
11.1. Uwagi ogólne .....	762
11.2. Prawo kolizyjne .....	766
11.2.1. Przelew wierzytelności .....	766
11.2.2. Subrogacja .....	771
11.2.3. Przejęcie długu .....	772
11.3. Prawo modelowe ( <i>soft law</i> ) .....	773
11.3.1. Przelew wierzytelności .....	773
11.3.1.1. Konwencja Organizacji Narodów Zjednoczonych o przelewie wierzytelności w handlu międzynarodowym z 12.12.2001 r. (Konwencja nowojorska o cesji) .....	773
11.3.1.2. Zasady Europejskiego Prawa Umów (PECL) .....	776
11.3.1.3. <i>Draft Common Frame of Reference</i> (DCFR) .....	779
11.3.1.4. Reguły UNIDROIT .....	781
11.3.2. Przejęcie (przeniesienie) długu .....	783
11.3.2.1. Zasady Europejskiego Prawa Umów (PECL) .....	783
11.3.2.2. <i>Draft Common Frame of Reference</i> (DCFR) .....	784
11.3.2.3. Reguły UNIDROIT .....	785
11.3.3. „Przeniesienie umowy” (zmiana strony umowy) .....	786
11.3.3.1. Zasady Europejskiego Prawa Umów (PECL) .....	786
11.3.3.2. <i>Draft Common Frame of Reference</i> (DCFR) .....	786
11.3.3.3. Reguły UNIDROIT .....	787
<b>Rozdział 12. Przedawnienie</b> .....	789
12.1. Przedawnienie w ujęciu kolizyjnoprawnym .....	790
12.2. Przedawnienie w umowie sprzedaży .....	793
12.3. Przedawnienie roszczeń w międzynarodowym przewozie towarów .....	795
12.4. Przedawnienie w DCFR, PECL, CESL oraz w Regułach UNIDROIT .....	799
<b>Rozdział 13. Rozstrzyganie sporów</b> .....	805
13.1. Sądowe rozstrzyganie sporów – zagadnienia wstępne .....	807
13.1.1. Międzynarodowe postępowanie cywilne .....	807

13.1.2. Wykładnia .....	809
13.1.3. Zakres opracowania .....	810
13.1.4. Źródła prawa .....	811
13.1.4.1. Prawo krajowe .....	811
13.1.4.2. Regulacje europejskie .....	811
13.1.4.3. Pozostałe akty prawa międzynarodowego .....	813
13.2. Jurysdykcja krajowa .....	814
13.2.1. Uwagi wstępne – główne pojęcia .....	814
13.2.2. Badanie podstaw jurysdykcji .....	819
13.2.3. Chwila wystąpienia i ustania przesłanek jurysdykcji .....	819
13.2.4. Jurysdykcja ogólna .....	820
13.2.5. Jurysdykcje szczególne .....	820
13.2.5.1. Jurysdykcja ze względu na miejsce wykonania zobowiązania umownego – <i>forum executionis contractus</i> .....	821
13.2.5.2. Siedziba oddziału lub filii .....	828
13.2.5.3. Położenie rzeczy lub przysługiwanie prawa majątkowego .....	829
13.2.5.4. Współuczestnictwo w sporze, powództwo wzajemne, sprawy związane .....	830
13.2.6. Jurysdykcje wyłączne .....	832
13.2.7. Wola stron w określaniu jurysdykcji .....	835
13.2.8. <i>Forum non conveniens</i> i uznaniowość w zakresie jurysdykcji .....	842
13.2.9. Środki tymczasowe, w tym zabezpieczające .....	843
13.2.10. Wpływ postępowań toczących się za granicą na proces przed sądem krajowym .....	845
13.3. Przebieg postępowania .....	847
13.3.1. Poszukiwanie i ustalanie treści prawa właściwego .....	847
13.3.2. Dowody .....	849
13.4. Uznanie i wykonalność orzeczeń, ugód oraz dokumentów urzędowych .....	851
13.4.1. Prawo unijne i Konwencja z Lugano .....	852
13.4.2. Regulacja Kodeksu postępowania cywilnego .....	855
<b>Część II. Zagadnienia szczegółowe .....</b>	<b>857</b>
<b>Rozdział 14. Umowa sprzedaży .....</b>	<b>859</b>
14.1. Kolidyjnoprawna regulacja sprzedaży .....	863
14.1.1. Konwencja haska z 1955 r. o prawie właściwym dla umów międzynarodowej sprzedaży towarów .....	864
14.1.2. Konwencja haska z 1986 r. o prawie właściwym dla umów międzynarodowej sprzedaży towarów .....	865
14.1.3. Rozporządzenie Rzym I – wzmianka .....	865
14.2. Konwencja wiedeńska .....	866
14.2.1. Uwagi ogólne .....	866
14.2.1.1. Prace nad Konwencją wiedeńską .....	866
14.2.1.2. Ogólna charakterystyka Konwencji wiedeńskiej .....	866
14.2.2. Zakres zastosowania .....	867
14.2.2.1. Pojęcie sprzedaży .....	867
14.2.2.2. Pojęcie towaru .....	870
14.2.2.3. Międzynarodowy charakter sprzedaży .....	870
14.2.3. Zastosowanie Konwencji wiedeńskiej .....	871
14.2.3.1. Zasady ogólne .....	871
14.2.3.2. Bezpośrednie zastosowanie Konwencji wiedeńskiej .....	872

14.2.3.3. Pośrednie zastosowanie Konwencji wiedeńskiej .....	873
14.2.4. Interpretacja Konwencji wiedeńskiej i luki .....	874
14.2.5. Zawarcie umowy .....	875
14.2.5.1. Oferta .....	875
14.2.5.2. Wycofanie i odwołanie oferty .....	876
14.2.5.3. Przyjęcie oferty .....	876
14.2.5.4. Forma umowy .....	878
14.2.6. Wykonanie zobowiązania i jego naruszenie (niewykonanie) .....	878
14.2.7. Odpowiedzialność .....	878
14.2.7.1. Przejście ryzyka .....	878
14.2.7.2. Naruszenie umowy .....	879
14.2.7.3. Niezgodność z umową .....	880
14.2.7.4. Obowiązki kupującego związane z niezgodnością .....	888
14.2.7.5. Prawa osób trzecich .....	894
14.2.7.6. Środki ochrony prawnej .....	894
14.2.7.7. Wyłączenie odpowiedzialności .....	899
14.2.7.8. Przedawnienie .....	907
14.3. Reguły Incoterms .....	907
14.3.1. Zasady dotyczące każdego rodzaju transportu .....	908
14.3.1.1. Formuła EXW – <i>Ex Works</i> .....	908
14.3.1.2. Formuła FCA – <i>Free Carrier</i> .....	909
14.3.1.3. Formuła CPT – <i>Carriage Paid To</i> .....	909
14.3.1.4. Formuła CIP – <i>Carriage and Insurance Paid</i> .....	909
14.3.1.5. DAT – <i>Delivered At Terminal</i> .....	910
14.3.1.6. DAP – <i>Delivered At Place</i> .....	910
14.3.1.7. DDP – <i>Delivered Duty Paid</i> .....	910
14.3.2. Zasady dotyczące transportu morskiego i transportu śródlądowego .....	910
14.3.2.1. FAS – <i>Free Alongside Ship</i> .....	910
14.3.2.2. FOB – <i>Free On Board</i> .....	911
14.3.2.3. CFR – <i>Cost and Freight</i> .....	911
14.3.2.4. CIF – <i>Cost Insurance and Freight</i> .....	911
<b>Rozdział 15. Umowy kompensacyjne</b> .....	<b>913</b>
15.1. Wprowadzenie .....	915
15.2. Transakcje kompensacyjne .....	916
15.2.1. Pojęcie i struktura transakcji kompensacyjnych .....	916
15.2.2. Rodzaje transakcji kompensacyjnych .....	917
15.2.3. Typy transakcji kompensacyjnych .....	919
15.2.3.1. Transakcja zamiany (barter) .....	919
15.2.3.2. Kompensacja wzajemna .....	920
15.2.3.3. Kompensacja powrotna .....	921
15.2.3.4. Kompensacja uprzednia .....	922
15.2.3.5. Transakcje offsetowe .....	923
15.2.3.6. Kompensacja przerzutowa ( <i>switch</i> ) .....	924
15.3. Umowa kompensacyjna .....	925
15.3.1. Pojęcie umowy kompensacyjnej .....	925
15.3.2. Zawarcie umowy kompensacyjnej .....	925
15.3.3. Treść umowy kompensacyjnej .....	926
15.3.4. Wykonanie i skutki niewykonania zobowiązań kompensacyjnych .....	929
15.3.5. Charakter prawny umów kompensacyjnych .....	931

15.4. Umowa offsetowa .....	935
15.4.1. Pojęcie i podstawy prawne umowy offsetowej .....	935
15.4.2. Zawarcie umowy offsetowej .....	936
15.4.3. Treść umowy offsetowej .....	938
15.4.4. Wykonanie i skutki niewykonania zobowiązania offsetowego .....	940
15.4.5. Charakter prawny umowy offsetowej .....	942
<b>Rozdział 16. Przewóz i spedycja .....</b>	<b>947</b>
16.1. Usługi transportowe .....	950
16.1.1. Uwagi wstępne .....	950
16.1.2. Gałęziowa struktura transportu .....	950
16.1.3. Transport osób lub rzeczy .....	952
16.1.4. Nieprzewozowe usługi transportowe .....	953
16.2. Kontrakt przewozu rzeczy .....	953
16.2.1. Wprowadzenie .....	953
16.2.2. Informacja o źródłach prawa .....	954
16.2.2.1. Prawo morskie .....	954
16.2.2.2. Międzynarodowe prawo żeglugi śródlądowej .....	955
16.2.2.3. Międzynarodowe prawo kolejowe .....	955
16.2.2.4. Międzynarodowe prawo ciężarowego transportu drogowego ( <i>scil.</i> samochodowego) .....	956
16.2.2.5. Międzynarodowe prawo transportu lotniczego .....	956
16.2.2.6. Przewozy multimodalne i kontenerowe .....	957
16.2.3. Przedmiot, strony oraz zawarcie kontraktu przewozowego w międzynarodowym transporcie towarowym .....	958
16.2.3.1. Przedmiot przewozu .....	958
16.2.3.2. Strony kontraktu .....	958
16.2.3.3. Zawarcie kontraktu przewozowego .....	960
16.2.3.4. Stosowane dokumenty przewozowe .....	961
16.2.3.5. Wymagana treść listu przewozowego .....	962
16.2.4. Prawa i obowiązki stron. Sytuacja prawna odbiorcy przesyłki .....	963
16.2.4.1. Uwagi wstępne .....	963
16.2.4.2. Pozycja prawna przewoźnika .....	963
16.2.4.3. Pozycja prawna nadawcy (frachtującego) .....	963
16.2.4.4. Sytuacja prawna odbiorcy przesyłki .....	964
16.2.5. Odpowiedzialność stron kontraktu przewozowego .....	965
16.2.5.1. Odpowiedzialność przewoźnika .....	965
16.2.5.2. Okoliczności wyłączające odpowiedzialność przewoźnika .....	967
16.2.5.3. Osoby, za które przewoźnik ponosi odpowiedzialność .....	968
16.2.5.4. Odpowiedzialność nadawcy (frachtującego lub załadowcy) .....	969
16.2.6. Dochodzenie i przedawnienie roszczeń .....	969
16.3. Kontrakt spedycji międzynarodowej .....	971
16.3.1. Uwagi wstępne .....	971
16.3.2. Przegląd źródeł prawa .....	971
16.3.3. Pojęcie, przedmiot i strony spedycji .....	972
16.3.4. Prawa i obowiązki stron .....	973
16.3.5. Odpowiedzialność spedytora .....	974
<b>Rozdział 17. Leasing .....</b>	<b>977</b>
17.1. Koncepcje umowy leasingu .....	979
17.1.1. USA oraz inne państwa <i>common law</i> .....	979

17.1.2. Europa kontynentalna i pozostałe państwa .....	980
17.1.3. Odrębna regulacja umowy leasingu w prawie krajowym .....	981
17.2. Krajowe antecedencje w zakresie regulacji umowy międzynarodowego leasingu (wzmianka) .....	982
17.2.1. Kodeks morski b. NRD z 1976 r. ....	982
17.2.2. Projekt polskiej ustawy o stosunkach cywilnoprawnych w handlu międzynarodowym z 1981 r. ....	983
17.3. Prawo jednolite .....	984
17.3.1. Konwencja UNIDROIT o międzynarodowym leasingu finansowanym z 1988 r. ....	984
17.3.1.1. Sporządzenie, wejście w życie i główny cel .....	984
17.3.1.2. Podstawowe założenia .....	984
17.3.1.3. Zakres przedmiotowy .....	985
17.3.1.4. Zakres przestrzenny .....	986
17.3.1.5. Moc wiążąca przepisów Konwencji UNIDROIT z 1988 r. ....	986
17.3.1.6. Obowiązki i uprawnienia stron umowy leasingu .....	987
17.3.1.7. Odpowiedzialność stron transakcji leasingu finansowanego ....	989
17.3.1.8. Skuteczność praw rzeczowych finansującego do wyposażenia w razie upadłości korzystającego .....	992
17.3.1.9. Wykładnia przepisów i statut pomocniczy Konwencji UNIDROIT z 1988 r. ....	992
17.3.2. Konwencja moskiewska o międzypaństwowym leasingu z 1998 r. (wzmianka) .....	993
17.3.2.1. Zakres stosowania .....	993
17.3.2.2. Podstawowe założenia transakcji leasingu .....	993
17.3.2.3. Przedmiot głównych postanowień Konwencji moskiewskiej z 1998 r. ....	994
17.3.2.4. Statut pomocniczy Konwencji moskiewskiej z 1998 r. i kwestie podobne .....	995
17.4. Istota oraz znaczenie materialnoprawne i kolizyjnoprawne związku umowy leasingu i umowy dostawy .....	995
<b>Rozdział 18. Umowa o dzieło i pokrewne .....</b>	<b>997</b>
18.1. Umowa o dzieło .....	999
18.1.1. Wprowadzenie .....	999
18.1.2. Przegląd źródeł prawa .....	1000
18.1.3. Pojęcie i przedmiot kontraktu .....	1001
18.1.4. Odpowiedzialność przyjmującego zamówienie .....	1002
18.1.5. Kontrakty pokrewne .....	1002
18.2. Umowa o kompletny obiekt .....	1003
18.2.1. Pojęcie umowy o kompletny obiekt. Rodzaje umów .....	1003
18.2.2. Charakter prawny umowy .....	1005
18.2.3. Zagadnienia kolizyjne – wzmianka .....	1006
18.2.4. Źródła prawa. Wzorce umowne .....	1007
18.2.5. Treść umowy .....	1009
18.2.5.1. Konstrukcja umowy .....	1009
18.2.5.2. Prawa i obowiązki zamawiającego .....	1010
18.2.5.3. Prawa i obowiązki wykonawcy .....	1011

**Rozdział 19. Reprezentacja przedsiębiorcy (zastępstwo bezpośrednie i pośrednie). Umowy powiernicze. Umowy o pośrednictwo handlowe.**

<b>Umowy o świadczenie usług</b> .....	1013
19.1. Reprezentacja przedsiębiorcy (zastępstwo bezpośrednie i pośrednie) – wprowadzenie .....	1022
19.2. Zastępstwo (bezpśrednie i pośrednie) w prawie modelowym .....	1025
19.2.1. Uwagi ogólne .....	1025
19.2.2. Zastępstwo bezpośrednie (przedstawicielstwo) .....	1028
19.2.3. Zastępstwo pośrednie .....	1032
19.2.4. Konstrukcja zastępstwa (reprezentacji) według kryterium działania na cudzy rachunek .....	1034
19.3. Zastępstwo w rozwiązaniach konwencyjnych .....	1039
19.3.1. Zastępstwo ( <i>agency</i> ) w Konwencji genewskiej z 1983 r. ....	1039
19.3.2. Rozwiązania kolizyjnoprawne dotyczące zastępstwa w Konwencji haskiej z 1978 r. ....	1051
19.4. Pojęcie pośrednictwa ( <i>sensu largo</i> i <i>sensu stricto</i> ) .....	1055
19.4.1. Pośrednictwo <i>sensu largo</i> .....	1055
19.4.2. Pośrednictwo <i>sensu stricto</i> .....	1058
19.5. Stosunki powiernicze .....	1060
19.5.1. Wprowadzenie .....	1060
19.5.2. <i>Trust</i> i inne stosunki powiernicze: przegląd prawnoporównawczy konstrukcji prawnych .....	1062
19.5.2.1. <i>Trust</i> angloamerykański .....	1062
19.5.2.2. Inne stosunki powiernicze .....	1068
19.5.2.3. <i>Trust</i> i inne stosunki powiernicze w niewiążących instrumentach prawa jednolitego .....	1073
19.5.3. Funkcje gospodarcze trustów i innych stosunków powierniczych .....	1075
19.5.3.1. Rozwój instrumentów powierniczych w praktyce obrotu gospodarczego .....	1075
19.5.3.2. Cechy trustu decydujące o jego funkcjonalności w obrocie gospodarczym .....	1077
19.5.3.3. Rodzaje zastosowań trustów i innych stosunków powierniczych w obrocie gospodarczym .....	1078
19.5.4. Wskazanie prawa właściwego dla trustów i innych stosunków powierniczych .....	1085
19.6. Umowy o pośrednictwo handlowe (tzw. umowy sieciowe) .....	1087
19.6.1. Uwagi ogólne .....	1087
19.6.2. Umowa agencyjna w prawie modelowym .....	1091
19.6.2.1. Uwagi wstępne .....	1091
19.6.2.2. Definicja umowy agencyjnej .....	1092
19.6.2.3. Zawarcie umowy agencyjnej .....	1093
19.6.2.4. Obowiązki stron umowy agencyjnej .....	1093
19.6.2.5. Zakończenie umowy agencyjnej .....	1100
19.6.3. Świadczenie wyrównawcze .....	1102
19.6.3.1. Uwagi ogólne .....	1102
19.6.3.2. Przesłanki świadczenia wyrównawczego .....	1105
19.6.3.3. Wysokość świadczenia wyrównawczego .....	1108
19.6.4. Umowy agencyjne a prawo antymonopolowe .....	1112
19.6.4.1. Uwagi ogólne .....	1112

19.6.4.2. Prawo konkurencji w prawie unijnym (art. 101 TFUE) .....	1112
19.6.4.3. Umowy agencyjne w świetle prawa konkurencji .....	1114
19.6.5. Umowa agencyjna we wzorcach Międzynarodowej Izby Handlowej – uwagi ogólne .....	1117
19.6.6. Modelowa umowa agencyjna we wzorcu MIH z 2002 r. ....	1120
19.6.6.1. Strony umowy agencyjnej i jej definicja .....	1120
19.6.6.2. Przedmiot umowy .....	1120
19.6.6.3. Zakres działania agenta .....	1122
19.6.6.4. Obowiązki stron .....	1122
19.6.6.5. Wybrane klauzule umowne .....	1124
19.7. Umowa dystrybucyjna .....	1131
19.7.1. Umowa dystrybucji w DCFR .....	1131
19.7.2. Umowa dystrybucji we wzorcu Międzynarodowej Izby Handlowej .....	1146
19.8. Reprezentacja przedsiębiorcy. Umowy o pośrednictwo handlowe. Umowy o świadczenie usług .....	1159
19.8.1. <i>Franchising</i> – uwagi ogólne .....	1159
19.8.2. <i>Know-how</i> .....	1159
19.8.3. Akty <i>soft law</i> .....	1160
19.8.4. Europejski Kodeks Franchisingu .....	1161
19.8.5. Umowa modelowa ICC ( <i>ICC Model International Franchising Contract</i> ) .....	1164
19.8.6. Działania UNIDROIT .....	1165
19.8.7. <i>UNIDROIT Guide to International Master Franchise Arrangements</i> .....	1171
19.8.8. Projekt Europejskiego Kodeksu Cywilnego. Wspólny System Odniesienia ( <i>Common Frame of Reference</i> ) .....	1173
19.9. Umowy nienazwane o pośrednictwo (tzw. nienazwane umowy sieciowe) .....	1174
19.10. Znaczenie umowy zlecenia w międzynarodowym obrocie handlowym .....	1176
19.11. Umowy o świadczenie usług .....	1179
19.11.1. Uwagi ogólne .....	1179
19.11.2. Umowy o świadczenie usług we Wspólnym Systemie Odniesienia (DCFR) .....	1182
19.11.3. Założenia regulacji .....	1182
19.11.4. Struktura projektu .....	1184
19.11.4.1. Regulacja grupy umów świadczenia usług w systematyce DCFR .....	1184
19.11.4.2. Struktura wewnętrzna projektu Księgi IV części C .....	1185
19.11.5. Problem uogólnienia .....	1188
19.11.6. Przegląd typów (grup) umów .....	1189
19.11.6.1. Umowy o roboty budowlane i inne szczególne przypadki „wytworzenia” ( <i>construction</i> ) .....	1189
19.11.6.2. <i>Processing</i> – umowa o „przetwarzanie” .....	1190
19.11.6.3. <i>Storage</i> – umowa o przechowanie .....	1190
19.11.6.4. <i>Design</i> – umowa o projektowanie .....	1190
19.11.6.5. <i>Information and advice</i> – umowa o udzielenie informacji i poradę .....	1191
19.11.6.6. Umowa o leczenie .....	1191
19.11.7. Definicja świadczenia usług .....	1191
19.11.8. Prawa i obowiązki stron wynikające z umów o świadczenie usług .....	1193
19.11.8.1. Struktura prezentacji .....	1193
19.11.8.2. Obowiązek zapłaty ceny .....	1193

19.11.8.3. Przedkontraktowe obowiązki ostrzegawcze .....	1194
19.11.8.4. Obowiązki współpracy .....	1196
19.11.8.5. Podwykonawcy, narzędzia i materiały .....	1197
19.11.8.6. Obowiązki starannego działania i osiągnięcia rezultatu .....	1198
19.11.8.7. Polecenia klienta, obowiązki ostrzegawcze oraz prawo do jednostronnej zmiany umowy .....	1202
19.11.8.8. Zobowiązanie klienta do poinformowania o przewidywanym naruszeniu zobowiązania .....	1204
19.11.8.9. Prawo zakończenia stosunku umownego przez klienta .....	1204
19.11.9. Charakterystyczne obowiązki szczegółowe .....	1205
19.11.9.1. Obowiązek zapobieżenia powstaniu szkody .....	1205
19.11.9.2. Prawo inspekcji, nadzoru i zatwierdzania .....	1206
19.11.9.3. Przekazanie zamawiającemu przedmiotu umowy .....	1207
19.11.9.4. Dokumentacja .....	1207
19.11.9.5. Modyfikacje dotyczące odpowiedzialności .....	1208
19.11.10. Zakończenie .....	1208
<b>Rozdział 20. Umowy licencyjne i pokrewne .....</b>	<b>1211</b>
20.1. Wprowadzenie .....	1215
20.2. Licencje z zakresu własności przemysłowej .....	1217
20.2.1. Źródła prawa .....	1217
20.2.2. Przedmiot umowy .....	1217
20.2.3. Pojęcie umowy licencyjnej .....	1219
20.2.4. Rodzaje umów licencyjnych .....	1224
20.2.5. Strony umowy licencyjnej .....	1224
20.2.6. Charakter prawny umowy licencyjnej .....	1225
20.3. Autorsko-prawne umowy licencyjne .....	1225
20.3.1. Pojęcie umowy licencyjnej .....	1225
20.3.2. Rodzaje licencji .....	1227
20.3.3. Strony umowy licencyjnej .....	1228
20.3.4. Charakter prawny umowy licencyjnej .....	1228
20.4. Umowy licencyjne w obrocie .....	1229
20.4.1. Umowa wydawnicza .....	1229
20.4.1.1. Przedmiot umowy .....	1229
20.4.1.2. Strony umowy .....	1230
20.4.1.3. Treść umowy .....	1230
20.4.1.4. Zakończenie stosunku wydawniczego .....	1233
20.4.2. Umowa o korzystanie z utworów sztuk plastycznych .....	1233
20.4.2.1. Przedmiot umowy .....	1234
20.4.2.2. Strony umowy .....	1235
20.4.2.3. Treść umowy .....	1235
20.4.2.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1236
20.4.3. Umowa o produkcję utworu audiowizualnego .....	1236
20.4.3.1. Przedmiot umowy .....	1237
20.4.3.2. Strony umowy .....	1237
20.4.3.3. Treść umowy .....	1239
20.4.3.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1240
20.4.4. Umowy o rozpowszechnianie utworów audiowizualnych .....	1241
20.4.4.1. Przedmiot umowy .....	1241
20.4.4.2. Strony umowy .....	1241



20.4.4.3. Treść umowy .....	1242
20.4.4.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1242
20.4.5. Umowa o stworzenie utworu multimedialnego .....	1242
20.4.5.1. Przedmiot umowy dotyczącej utworu multimedialnego .....	1243
20.4.5.2. Strony umowy .....	1243
20.4.5.3. Treść umowy .....	1244
20.4.5.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1245
20.4.6. Licencje <i>Creative Commons</i> .....	1245
20.5. Umowy pokrewne .....	1247
20.5.1. Umowy o lokowanie produktu .....	1247
20.5.1.1. Przedmiot umowy .....	1249
20.5.1.2. Strony umowy .....	1249
20.5.1.3. Treść umowy .....	1249
20.5.1.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1251
20.5.2. Umowa merchandisingu .....	1252
20.5.2.1. Przedmiot umowy .....	1253
20.5.2.2. Strony umowy merchandisingu .....	1253
20.5.2.3. Treść umowy licencyjnej .....	1254
20.5.2.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1256
20.5.3. Umowa o format telewizyjny .....	1256
20.5.3.1. Przedmiot umowy .....	1257
20.5.3.2. Strony umowy .....	1257
20.5.3.3. Treść umowy .....	1257
20.5.3.4. Zakończenie stosunku umownego .....	1261
<b>Rozdział 21. Umowy o współpracę gospodarczą .....</b>	<b>1263</b>
21.1. Wprowadzenie .....	1264
21.2. Umowa o kooperację przemysłową .....	1266
21.2.1. Pojęcie umowy o kooperację przemysłową i charakter prawny stosunków między kooperantami .....	1266
21.2.2. Rodzaje umów o kooperację przemysłową .....	1267
21.2.3. Systemy umów o kooperację przemysłową .....	1268
21.2.4. Kolidyjnoprawne aspekty umowy o kooperację przemysłową .....	1269
21.3. Umowy o współdziałanie ( <i>joint venture</i> ) .....	1274
21.3.1. Pojęcie i rodzaje umowy o współdziałanie .....	1274
21.3.2. Kolidyjnoprawne aspekty umowy <i>joint venture</i> i porozumień wspólników (akcjonariuszy) .....	1276
21.3.3. Ponadnarodowe formy spółek przewidziane w prawie unijnym jako instrument <i>joint venture</i> .....	1281
21.4. Umowy koncernowe .....	1284
21.5. Porozumienia kartelowe .....	1286
<b>Indeks rzeczowy .....</b>	<b>1287</b>